

Romain C. - Né en 1986
75014 Paris
8 ans d'expérience
Réf : 1604221153

Commercial sédentaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment.

Formations

2002 - 2006 : Lycée Jean MONNET à FRANCONVILLE (Niveau Baccalauréat STT, action et communication commerciale)

2001: Collège MONTAIGNE à HERBLAY (Brevet des collèges)

Expériences professionnelles

Aout 2015 – Février 2016

- : Commercial sédentaire au siège du laboratoire EFFIK (dédié à la gynécologie)

Janvier 2015 - Juillet 2015

- : Délégué pharmaceutique sédentaire pour le laboratoire Procter & Gamble au sein de la société SOFIP

2014

- Décembre 2014 : Conseiller scientifique sédentaire au sein de la société Call Médi Call - Mars 2014 -

Novembre 2014 : Télé-vendeur et conseiller scientifique pour les laboratoires Novartis, Aspen France et GSK au sein de la société Direct Médica

- Septembre 2007 - Avril 2012 : Poste de vendeur et de premier vendeur en prêt-à-porter masculin (magasins BRICE à FRANCONVILLE puis à CERGY - centre des 3 Fontaines) - Septembre - Décembre 2006 : Télé-opérateur pour le centre d'appels SA.SUPPORTER

Langues

- Espagnol : Notions à l'oral et à l'écrit + Anglais : Niveau correct à l'oral et à l'écrit parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Commercial sédentaire en émission et réception d'appels au siège du laboratoire EFFIK

- Emettre et réceptionner des appels, afin de contacter, ou d'être contacté par les titulaires des officines

- Faire un point global avec les pharmaciens pour connaître leurs rotations et leurs stocks

- Evaluer leur potentiel (dans le cadre d'un marché)

- Renseigner sur les changements de tarifs éventuels et sur les nouveautés du catalogue

- Les informer sur les conditions commerciales (ouverture d'un marché ou hors marché one shot)

- Argumenter et convaincre, en précisant les avantages des produits EFFIK, en comparant avec la concurrence

- Prendre un rendez-vous téléphonique avec le titulaire pour programmer un nouveau réassort

- Envoyer et réceptionner les contrats, lorsque les officines souhaitent ouvrir un marché pour l'année.

• Vente directe en émission et réception d'appels pour le laboratoire Procter & Gamble :

- Contacter les responsables des commandes en officine afin de leur proposer les produits du catalogue Procter & Gamble

- Valoriser les produits auprès des pharmaciens en précisant notamment leurs avantages et leurs compositions

- Réaliser les ventes en communiquant les offres promotionnelles en cours, ouvrir des nouveaux marchés sur

certains produits et
fidéliser les officines.

- Vente Directe en émission d'appels pour le laboratoire GSK :
 - Contacter les titulaires des officines afin de connaître leurs besoins concernant les médicaments du laboratoire
 - Proposer les commandes en vente directe (réapprovisionnement de leurs stocks).
- Conseiller scientifique pour le laboratoire Aspen France :
 - Informer les médecins généralistes sur la maladie thromboembolique veineuse
 - Recueillir des informations sur leurs pratiques concernant le traitement de leurs patients
 - Obtenir des rendez-vous auprès des médecins généralistes pour un entretien interactif avec un visiteur médical.
- Télé-enquêteur/téléconseiller pour le laboratoire Novartis (NSF)
 - Réaliser une enquête de satisfaction auprès des pharmaciens
 - Obtenir des rendez vous auprès des titulaires et proposer des formations interactives sur le sevrage tabagique.
- Conseiller clientèle dans un magasin de prêt-à-porter (Brice) :
 - Etablir un argumentaire de vente (phrase d'accroche, identification des besoins, conseils)
 - Accompagner le prospect jusqu'à l' encaissement en proposant des achats complémentaires
 - Promouvoir la marque et fidéliser la clientèle
 - Manager l'équipe en l'absence du gérant et de l'adjointe (poste de premier vendeur).

Bureautique/logiciels: MS Office (Word, Excel, Access), Open office, I-reflet, PMP, Hermes, Teams (Expert)

Centres d'intérêts

- Musique (chanter), voyages (Amérique du Nord, Europe, Antilles ...), sport (Tennis de table), cinéma