

**Christophe L.** - Né le 21/07/1977  
**72000 Le Mans**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1604251916**

## **Conducteur de travaux tce**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans le Bâtiment, le Génie Civil et Travaux Publics.

### **Formations**

---

2002 B.T.S. Force de Vente par alternance entre la Chambre de Commerce de Nantes et l'entreprise Vogica à Nantes.

1999 Baccalauréat Professionnel Maintenance des Systèmes Mécaniques Automatisés par alternance entre le Centre de Formation des Apprentis de Saumur et les Laboratoires Brothier à Fontevraud l'Abbaye.

### **Expériences professionnelles**

---

#### **Avril 2013 à janv. 2016**

Pour une filiale du Groupe SETIN(vente aux professionnels de fournitures industrielles et quincaillerie bâtiment),d'abordcommercial téléphonique jusqu'en mai 2014. Travail en binôme pour les clients du représentant itinérant, Traitement des appels entrants, courriels et faxes pour la prise de commandes, réalisations d'offres, conseils techniques et accompagnement dans leurs projets, le suivi des préparations et délais de livraison. Depuis juin 2014, Technico-Commercial itinérant sur le Maine et Loire auprès des professionnels du bâtiment. J'ai apporté aux clients : Support technique sur les chantiers, formations produits, conseils en investissement, apports de solutions sur les nouvelles technologies

#### **Février 2010 à mars 2013**

Salarié dans l'entreprise HLC.SHOP en qualité d'assistant de direction. Entreprise de vente par correspondance de modélisme. - Relation et support techniques auprès des clientseuropéens (B2C et B2B). - Gestion des achats auprès de fournisseurs intra-communautaire et en Asie (imports maritimes).

#### **Avril 2008 à Janvier 2010**

Chargé d'Affaires Tous Corps d'Etat pour Rousseau Agencement. Spécialiste de l'agencement en TCE Second OEuvre et agencement de mobilier.Missions d'étude, négociation, organisation et suivi de chantier auprès d'une clientèle de professionnels du commerce, du tertiaire et de la construction navale, sur tout le territoire français et belge. Evaluation et suivi des compétences et acquis des ouvriers et des partenaires externes. Elaboration des dossiers de Déclaration Préalable de Travaux en respectant les règles de sécurité (ERP et PMR). Connaissance en Appel d'Offre de Marché Public. 14 chantiers sur la période : Legal & General, Brice, Pizza Hut, STX Europe, Ecole de gendarmerie du Mans, Olivier Henri Architecte, Franck Provost... - Métré / relevé des côtes et points techniques pour transmission au service plans. - Consultation des entreprises sous-traitantes et sélection du meilleur partenaire (Qualité/prestations/prix). - Pilotage de plusieurs corps de métiers: CVC, électricité, plâtrerie, revêtements, maçonnerie, miroiterie, serrurerie...Composés d'entreprises, intérimaires, salariés et un responsablede chantier. - Mise en place d'un planning de production et d'exécution, gestion des approvisionnements et livraisons. - Animation des réunions de chantier avec le client. Rédaction des Ordres du jours et Rapports de Visite. - Suivi et bilan financier. Etablissement du DGD. Réunion de bilan avec le Responsable de Chantier

#### **Janv. 2001 à mars 2008**

Responsable technique pour l'enseigne Vogica, spécialiste dans l'installation de cuisines et de salles de bains en tous corps d'état (près de 2000 chantiers entre 2000 et 2008 et 20M€ de CA). - Gestion du planning d'exécution: 10 chantiers / semaine, une équipe de 2 poseurs salariés et 15 artisans. - Métrés, élaboration des plans de productions et techniques sous Planit, lancement de la production, planification, suivi et réception des chantiers, levée des réserves, gestion des SAV, litiges et sinistres

### **Sept. 2000 à août 2002**

Vendeuren contrat d'apprentissage pour l'enseigne Vogica. Sept. 1999 à juillet 2000:Electromécanicien pour une filiale du groupe Danone. Sept. 1997 à août 1999: Electromécanicienaux Laboratoires Brothier en contrat d'apprentissage.

## **Atouts et compétences**

---

- ☐Relation et support techniques auprès des clientseuropéens (B2C et B2B).
- ☐Gestion des achats auprès de fournisseurs intra-communautaire et en Asie (imports maritimes).
- ☐Métré / relevé des côtes et points techniques pour transmission au service plans.
- ☐Consultation des entreprises sous-traitantes et sélection du meilleur partenaire (Qualité/prestations/prix).
- ☐Pilotage de plusieurs corps de métiers: CVC, électricité, plâtrerie, revêtements, maçonnerie, miroiterie, serrurerie...Composés d'entreprises, intérimaires, salariés et un responsablede chantier.
- ☐Mise en place d'un planning de production et d'exécution, gestion des approvisionnements et livraisons.
- ☐Animation des réunions de chantier avec le client. Rédaction des Ordres du jours et Rapports de Visite.
- ☐Suivi et bilan financier. Etablissement du DGD. Réunion de bilan avec le Responsable de Chantier
- ☐Gestion du planning d'exécution: 10 chantiers / semaine, une équipe de 2 poseurs salariés et 15 artisans.
- ☐Métrés, élaboration des plans de productions et techniques sous Planit, lancement de la production, planification, suivi et réception des chantiers, levée des réserves, gestion des SAV, litiges et sinistres  
(Expert)

## **Permis**

---

B

## **Centres d'intérêts**

---

- Aéromodélisme, rénovation et maitrise d'oeuvre de biens immobiliers à titre personnel (+ de 6 chantiers).