

Sabeur C. - Né
06200 Nice
3 ans d'expérience
Réf : 1604281600

Responsable d'agence / commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Bâtiment.

Formations

1995 : formation autocad
1993 : formation dessin industriel
1990 : 3 ans de CNAM
1989 : D U T génie mécanique
1987 : Baccalauréat F1 (mécanique)
1985 : B E P méca monteur
1985 : C A P ajusteur
1984 : C A P fraiseur
1983 : CAP tourneur

Expériences professionnelles

De Février à Mai 2015 LOXAM - Responsable d'agence - Commercial Janvier 2014 a Juillet 2014 CONFORAMA - Chef de dépôt (futur directeur de magasin) Responsable de 17 personnes , de la gestion des stocks, Commande, et responsable S A V Gestion du parc véhicules, organisation des tournées de livraisons De Mars 2005 à Aout 2013 SHURGARD- Responsable de site Location d'espaces de stockages, auprès des particuliers et professionnels, prospection , établissement des budgets, encadrement des collaborateurs, formation, évaluation augmentation du TO de 60% en 1 ans .Contentieux, suivi des travaux, contrôle du registre de sécurité, Depuis Juin 2003 à Février 2005 S D L INTERIM- Responsable d'agence Recrutement, Prospection, négociation conditions de délégation , Contrôle des résultats , □ du CA 37% en 2 ans. De Décembre 2000 à Juin 2003 GIFI- Directeur régional Gestion de 7 magasins en Rhône Alpes De Décembre 1998 à Novembre 2000 GIFI - Directeur de magasin Recrutement, formation, encadrement du personnels Merchandising, mise en place d'une stratégie commerciale, extérieurs, gestion du compte d'exploitation ,Gestion des commandes magasins. Depuis Octobre 1996 à Novembre 1998 Mc DONALD'S - Store Manager Commande, inventaire, sécurité alimentaire Gestion du personnel, formation ,planning, Compte d'exploitation

Atouts et compétences

COMMERCIAL

Prospection, stratégie commerciale, négociation des conditions de ventes, développement du fichier clientèle, fidélisation des clients existants

Fixer les objectifs ,assurer le CA et la marge. Implantation de produits et de communication

MANAGEMENT

Formation des collaborateurs,

Évaluation, mise en place d'une grille d'évaluation, suivi des résultats individuel coaching, organisation de réunion d'informations, intégration des nouveaux entrants ,gestion des litiges (Expert)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- Voyage, football, cours à pied,