

Christophe P. - Né le 22/08/1967
44300 Nantes
25 ans d'expérience
Réf : 1605220920

Chargé d'affaire / agent commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Pays de la Loire, dans les Services Commerciaux.

Formations

- BAC professionnel de vente représentation Ancenis (44) 1988-1990
- BEP électrotechnique

Expériences professionnelles

Septembre 2013 à aujourd'hui

Agent commercial Poitou-Charentes Aquitaine et Pays de la Loire DMC mobilier urbain (revendeur) auprès des collectivités. Embelmark fabricant d'aménagement urbain en résine pour les municipalités et l'industrie. Ecocréation fabricant de solution gonflable étanche pour piscine municipale et camping

Janvier 2011 à Mai 2013

Chargé d'affaire sur Bretagne Poitou-Charentes Aquitaine Rattaché au PDG de la société CHARRIER BOIS en Vendée Fabricant de mobilier bois. -Pilotage des appels d'offres -Prospection auprès des collectivités, hôtellerie de plein air et entreprise de TP. -Prescription auprès des architectes

Novembre 2008 à décembre 2010

Technico-commercial sur le Poitou Charente, Pays de Loire, Aquitaine, Limousin. Auvergne. Rattaché au directeur de la filiale de la société MARINER 3S France (groupe Suisse), 1°fabricant de robot-aspirateur pour les piscines municipales - Prospection, développement, suivi auprès d'élus de collectivités, directeur de piscines Municipales et camping.

Juin 2004 à mai 2008

Directeur commercial de filiale à Niort (79) Pays de la Loire, Poitou Charente, Aquitaine. Rattaché au président du groupe SIGNAUX GIROD Morez (39) 1er fabricant français de signalisation routière et mobilier urbain - Visites des grands comptes : élus des collectivités, conseil général, sociétés d'autoroutes. - Pilotage des appels d'offres - Management d'un commercial

De septembre 1997 à mai 2004

Attaché commercial Pays de Loire, Poitou-Charentes et Limousin. Rattaché au directeur commercial de la société Self Signal à Rennes (35) fabricant de signalisation routière et signalétique. - Vente de signalisation routière auprès des collectivités locales et entreprises de TP. De septembre 1990 à juillet 1997 Attaché commercial Pays de la Loire Rattaché au directeur d'agence de la société S .E.S à Tours (37) fabricant de signalisation

Atouts et compétences

- Pilotage des appels d'offres
- Prospection auprès des collectivités, hôtellerie de plein air et entreprise de TP.
- Prescription auprès des architectes
- Prospection, développement, suivi auprès d'élus de collectivités, directeur de piscines Municipales et camping
- Visites des grands comptes : élus des collectivités, conseil général, sociétés d'autoroutes.

- Pilotage des appels d'offres
 - Management d'un commercial
 - Vente de signalisation routière auprès des collectivités locales et entreprises de TP.
- Pack office (Expert)