

Stéphane K. - Né le 22/11/1970
67390 Richtolsheim
22 ans d'expérience
Réf : 1606010538



Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Alsace, dans le Bâtiment, l'Electricité et maintenance.

Formations

1992 D.E.U.S.T. Productique du Bâtiment, (Bac+2 avec mention assez-bien)
1990 Bac Professionnel E.I.E. (Équipement et Installations Électriques)
1988 C.A.P. - B.E.P. (Électromécanicien)

2000 Stage de négociation avec l'organisme CEGOS : (très bonne école de formation pour obtenir de bons résultats lors d'une négociation en utilisant des stratégies bien élaborées).
1999 Stage de prospection et vente avec l'organisme CEGOS : (le ciblage, le contact, l'écoute, le suivi et la relance, la vente, la fidélisation sont les grandes lignes de cette formation).
1992 Stage de 2 mois chez un Architecte en vue de l'obtention du DEUST PB.
1989-1990 Stage au sein de l'entreprise BRUKER SPECTROSPIN à l'atelier de puissance d'une durée de 14 semaines

Expériences professionnelles

2013

Chargé d'affaires dans une société spécialisée dans la pose et l'entretien de tout type de porte de bâtiment (industrie, collectif, commerces). - prospection terrain, salon et expositions - étude et chiffrage avec demande de prix auprès des fabricants et fournisseurs - devis et négociations des offres - prise de mesure et commandes des produits

2003-2013

VRP exclusif au sein d'une société de fabrication et de pose de fermetures de bâtiment - visite des clients particuliers et architectes - chiffrages des offres et négociation - prospection sur le terrain - présence aux expos, foires et galeries marchandes.

1999-2003

Inspecteur Technico-commercial à Strasbourg au sein d'une société de prestation de service technique et de maintenance (Sté KONE) - gestion d'un portefeuille (450K€) - prospection - chiffrage des offres de maintenance et de travaux - réclamations clients, recouvrement - organisation des chantiers - recherche de sous-traitants - tâches administratives

1997-1999

Chargé d'Affaires dans une société de fabrication et de pose de portes automatiques piétonnes sur mesure (Sté BLASI). - métrés et éditions des offres, étude d'appel d'offre - confirmation et suivi de commande (délais, planning de pose,...) - suivi de la production (respect par rapport aux plans) - interlocuteur entre le client et le service technique, commercial dans la région - élaborations de plans de principe pour certaines offres - administration des dossiers traités - validation des plans par les clients avant lancement en fabrication

1993-1997

Électromécanicien dans la société BAUMLIN-NIJHOF au service de l'entretien avec une expérience dans les domaines suivant: - maintenance des soudeuses (HF et HT), presses hydrauliques et pneumatiques -

maintenance du chauffage central (électrique, fioul) - élaboration de tableaux électriques

1992

Assistant pendant 3 mois d'un Architecte sur Strasbourg.

07/1989

Emploi d'été comme électricien d'équipement chez un patron à Boofzheim (67).

08/1989

Emploi d'été comme monteur câbleur d'onduleurs chez SOCOMEC à Benfeld (67).

Eté 1988

Emploi d'été dans un centre commercial.

1988 à 1992

Emplois réguliers de vacances au sein d'une entreprise allemande d'import et d'export de livres

Langues

- Allemand : lu, écrit et parlé / Anglais : 2 ans. Dialectophone. parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- prospection terrain, salon et expositions
- étude et chiffrage avec demande de prix auprès des fabricants et fournisseurs
- devis et négociations des offres
- prise de mesure et commandes des produits
- visite des clients particuliers et architectes
- chiffrages des offres et négociation
- visite des clients particuliers et architectes
- chiffrages des offres et négociation
- métrés et éditions des offres, étude d'appel d'offre
- confirmation et suivi de commande (délais, planning de pose,...)
- suivi de la production (respect par rapport aux plans)
- interlocuteur entre le client et le service technique, commercial dans la région
- élaborations de plans de principe pour certaines offres
- administration des dossiers traités
- validation des plans par les clients avant lancement en fabrication
- maintenance des soudeuses (HF et HT), presses hydrauliques et pneumatiques
- maintenance du chauffage central (électrique, fioul)
- élaboration de tableaux électriques

Internet

Excel, Word, programme de chiffrage propre à la société Autocad LT (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Marche, vélo,
Cinéma, théâtre, cuisine, voyages