

**Sonia L.** - Née en 1972  
**27220 Le L'habit**  
**25 ans d'expérience**  
**Réf : 1606061645**

## **Technico commercial / chargée d'affaires**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Haute Normandie, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

BAC COMPTABILITE - BEP CAP SECRETARIAT obtenu - MODULE COMPTABILITE 1 ET 2

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2009 à ce jour**

Sté ZENITH78 Cravent (78) TECHNICO-COMMERCIALE/CHARGÉE D'AFFAIRES • Etablissement de devis pour des architectes et promoteurs • Passage de commandes des profils, Plan de fabrication • Développer le secteur à travers la prospection. • suivi de chantier • Moyenne par affaire de 150 k€ (ex : Chantier Toyota à Garches les Gonesse 600 mètres de mur rideau et menuiserie)

#### **2007 à 2008**

Sté ALAZARD ISOLATION (Concession Art & Fenêtres) TECHNICO-COMMERCIAL/CHARGÉE DE DEVELOPPEMENT DES VENTES 75/91/92/93/94 • Prospection et suivi de clients professionnels et particuliers • Développer d'une unité commerciale en magasin, animation et formation des collaborateurs • Fidéliser la clientèle existante par l'assistance sur terrain • Développement du marché des collectivités

#### **2005 à 2006**

Sté ACFL Agence Eure et Loir (28) (Fabrication de toiture de vérandas et châssis Aluminium) • Connaissance et vente de la GAMME INSTALLUX et SCHUCO • Prospection et fidélisation des clients sur les départements 28/61/72/78/95/37/36. • Clients : professionnels types menuisiers, véranda listes, maçons, architectes... • Plan de fabrication de châssis pour l'atelier sur le logiciel PHOEBUS. • Établissement de devis, passage de commandes de profil/vitrage/laquage... • Facturation en moyenne par devis de 50k€ à 60k€/mois pendant les 2 ans

#### **1997 à 2004**

Sté ACFAL NORD (agence d'Eure & Loir 28) SECRETAIRE COMMERCIALE & COMPTABLE / CHARGÉE DE DEVELOPPEMENT DES VENTES • Clientèle de professionnels • Fabrication de toiture (la propre gamme de l'entreprise vendue à INSTALLUX et châssis en aluminium Gamme PLS). • Établissement des devis, prise de commandes de profils auprès des fileurs. • Établissement du planning, suivi de la fabrication et livraison sur toute la France

#### **1994 à 1996**

EMPLOYEE ADMINISTRATIVE Agence de Nonancourt (27) TRANSPORT REGIONAL • Saisie et organisations des tournées. 1991 à 1994 SECRETAIRE COMPTABLE Agence de SOREL MOUSSEL (28) • Chargée de toute la comptabilité jusqu'au pré bilan

### **Atouts et compétences**

---

- Prospection, développement & fidélisation des cabinets architectes, des BE, entreprise générale.
- Autonome et bonne organisation de mon activité commerciale terrain.
- Négociation des devis auprès des architectes.
- Connaissance de certain profilage aluminium de la gamme SCHÜCO ET INSTALLUX

- Lire les CCTP, faire les offres d'appel
- faire les dossiers techniques et DOE
- Bonne connaissance de double vitrage
- Suivi de chantier, métré, passage de commande.
- Très bonnes connaissances informatiques et adaptation à tous logiciels.
- Prendre la responsabilité de plusieurs chantiers,
- Garantir la qualité de la relation client et sa satisfaction à toutes les étapes du chantier,
- Garantir les délais, la tenue des budgets et la bonne exécution des chantiers,
- Assurer la politique qualité, sécurité et environnement sur les chantiers,
- Déterminer les moyens humains et matériels nécessaires à chaque chantier (Expert)