

Karine S. - Née le 17/09/1967
95320 St Leu La Foret
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1606081403

Assistante administrative & commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux, l'Administration et Juridique.

Formations

1988 BTS Bureautique et Secrétariat de Direction
1986 Baccalauréat G1 - Secrétariat

Expériences professionnelles

2015

ASSISTANTE COMMERCIALE POLYVALENTE Sté MANULAV' - Cergy (95) Sté de nettoyage □ Etablissement des devis, mise en place des contrats (exploitation) et relances commerciales □ Campagne d'Emailing ou mailing et suivi □ Reporting □ Gestion des déplacements et des salons □ Appels d'offre et suivi

2012-2014

ASSISTANTE ADMINISTRATIVE POLYVALENTE Sté ONLINE STUDIO - Mes Photos Naissance.com - St Leu la Forêt (95) / Paris (75) / Perpignan (66) Sté de reportages photographiques en maternité / vente de produits associés □ Etablissement devis/commandes et validation règlements, gestion bons de livraison, MAJ fichiers clients/prospects □ Gestion de la BDD produits : création références, suivi de la bible, création et suivi fiches produits sur le site □ Validation des nouveaux produits : création, story bords, programmation produits □ MAJ promotions produits sur le site (produits d'impulsion, boutiques éphémères...) □ Organisation de salons, voyages, séjours, réunions pour la Direction et les collaborateurs □ Organisation et supervision du Service Client (ponctuellement gestion des clients "délicats") □ Gestion en amont et aval des campagnes d'Emailing ou mailing (sélection fichiers, coordination graphique, gestion des fournisseurs, codes promotion, coordination interne...) □ Reporting et analyses : suivi commandes, gammes produits, Kpis, suivi challenges, reporting divers □ Appels d'offre et suivi □ Préparation des éléments de rémunération, calcul des primes

2011-2012

ASSISTANTE MARKETING et COMMERCIALE Sté CADEAUX NAISSANCE / LA BOITE ROSE - Taverny (95) Sté de marketing direct (distribution gratuite de colis destinés aux jeunes parents) □ Suivi tableaux de bord (suivi production, résultats tests, suivi remontées cartes réponse...) □ Coordination Responsable Marketing / Studio de création / imprimeurs (coupons réponses, questionnaires consommateurs...) □ Développement et MAJ de sites web □ Campagnes Mailing / Emailing et suivi □ Coordinatrice production (suivi et gestion des envois complémentaires). □ Organisation d'animations commerciales : concours, jeux, loteries... □ Gestion flotte téléphonique, flotte véhicules □ Sourcing auprès des pays asiatiques sur de gros volumes d'objets publicitaires (trousses, magnets, clés USB...) □ Interface pour la mise en place d'un nouveau logiciel permettant le suivi de la production. Formation des utilisateurs. □ Rédaction de procédures et de manuels utilisateurs (nouveau système informatique dédié)

1997-2011

ASSISTANTE ADMINISTRATIVE POLYVALENTE MACIF Assurance - Athis-Mons (91) □ Secrétariat classique (rédaction de documents internes au centre de Relations Téléphoniques, gestion des réunions, des plannings, des congés et des agendas...) □ Suivi des dossiers : devis ou modification sur tous les contrats (auto/moto, habitation, caravaning, navigation...) □ Conseils téléphoniques : sinistre, protection juridique, prévoyance, crédit, résiliation

1990-1996

ASSISTANTE ADMINISTRATIVE et COMMERCIALE Sté TECHNIMAIL / DATATECH - Rungis (94) / Athis-Mons (91) Commercialisation de logiciels, d'équipements pour le traitement du courrier et de prestations de service dans le domaine du routage □ Secrétariat administratif, commercial et technique d'une équipe de 9 à 15 personnes □ Suivi des commandes et relations clients / fournisseurs □ Tenu des plannings et agendas □ Préparation des éléments de rémunération □ Gestion des dossiers spécifiques (salons, journées portes ouvertes...) 1988-1989 SECRETAIRE COMMERCIALE - Sté CHESHIRE - Arcueil (94) Commercialisation d'équipements jet d'encre □ Secrétariat d'une équipe de 8 commerciaux

Atouts et compétences

• Secrétariat administratif, commercial et technique d'une équipe de 9 à 15 personnes

• Suivi des commandes et relations clients / fournisseurs

• Tenu des plannings et agendas

• Préparation des éléments de rémunération

• Gestion des dossiers spécifiques (salons, journées portes ouvertes...)

Pack office (Word, Excel, Outlook : parfaite maitrise - Access : bonnes notions)

Photoshop (bonnes notions)

Open ERP, Quadra

Back office site internet (Expert)

Centres d'intérêts

- Natation, couture, écrivain public, membre actif associations caritatives (Unicef, Médecins sans frontières)