

Alexandre L. - Né en 1988
59800 Lille
4 ans d'expérience
Réf : 1606271605

Métreur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Nord Pas de Calais, dans le Bâtiment, le Génie Civil et Travaux Publics, les Services Commerciaux.

Formations

2015 : Formation BPREA, Brevet Professionnel Responsable d'Exploitation Agricole en 1 an, SavyBerlette
2012-2014 : Obtention du diplôme Métreur (Certifié niveau III), à l'Institut Supérieur en Techniques du Bâtiment (ISTB), Croix
2011 : 2ième année de BTS Management des Unités Commerciales à ISEFAC Lille
2008-2011: ISEG, Institut Supérieur Européen de Gestion (spécialité marketing), Lille
2008: Obtention du bac STG option marketing, Lycée Saint Paul, Lens

Expériences professionnelles

2014-2015

Réalisation de 3 stages agricoles chez Wecxsteen, exploitant agricole et négociant en pommes de terre, Méricourt (62)

Septembre 2012 à Juin 2014

Métreur - Commercial en alternance avec l'entreprise Activ'toit à Rouvroy (62) - Métreur : Quantifier et qualifier les matériaux nécessaires ainsi que la main d'oeuvre et définir le devis commercial - Plans : Dessiné à l'échelle les plans du chantier, sur le logiciel informatique Autocad - Etude de prix : Analyse technique du projet, pour pouvoir quantifier les chantiers (matériels, main d'oeuvre.), analyse financière fin de chantier - Suivi de chantier : Approvisionnement du chantier, la gestion des délais, le contrôle de la qualité des travaux effectués - Démarche commerciale : Visite, et conseil chez les clients pour connaître leurs besoins et leurs proposer une offre adaptée

Octobre 2011 à Juillet 2012

Vendeur magasinier chez Penin Matériaux, négoce de matériaux de construction, Watrelos (59) - Organisation d'animations dans le but de présenter des produits techniques - Réalisation d'actions de communication et prospection client - Réalisation d'une base de données clients - Management d'équipe - Suivi des stocks

Juin et Juillet 2011

Vendeur chez Décathlon, Noyelles Godault (62) - Conseil et vente auprès des clients - Facing : mise en avant des produits - Mise en rayon des livraisons

Juillet 2010

Magasinier dans un négoce de matériaux de construction, Rouvroy (62) - Prise en charge des clients - Chargement et déchargement des camions - Rangement des entrepôts de stockage Mai et juin 2010 : Stage effectué dans un négoce de légumes, Méricourt (62) - Etudes qualitatives des légumes avant envoi à l'export - Etablissements des plants de pommes de terre Juillet 2008 : Ouvrier agricole, Frémicourt (62) - Conducteur de machines agricoles - Entretien de machines agricoles

Langues

- Anglais : intermédiaire / Espagnol : intermédiaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Métreur : Quantifier et qualifier les matériaux nécessaires ainsi que la main d'oeuvre et définir le devis commercial
- Plans : Dessiné à l'échelle les plans du chantier, sur le logiciel informatique Autocad
- Etude de prix : Analyse technique du projet, pour pouvoir quantifier les chantiers (matériels, main d'oeuvre.), analyse financière fin de chantier
- Suivi de chantier : Approvisionnement du chantier, la gestion des délais, le contrôle de la qualité des travaux effectués
- Démarche commerciale : Visite, et conseil chez les clients pour connaître leurs besoins et leurs proposer une offre adaptée

Bonne maîtrise sur Autocad, Word, Excel, Power Point, Photoshop (Expert)

Centres d'intérêts

- Football, Tennis, Golf, Jogging, Cuisine, Sports mécaniques, Informatique
- Voyages : Angleterre, Afrique du Sud, Italie, Etats-Unis, Égypte, République Dominicaine, Canada