

**Mostapha H.** - Né en 1992  
**95000 Cergy**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 1606290731**

## Ingenieur d'affaires

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

2015-2016 Master 2 Professionnel Ingénierie d'affaires en Hautes Technologies - Euridis Business School - Paris

2014- 2015 Master 1 Economie et Gestion : Science du Management - Université de Cergy-Pontoise 95

2013 - 2014 Licence Professionnelle Management et gestion Commerciale (Mention Bien)

Institut Universitaire et Technologique de Saint Martin - Cergy 95

2008- 2010 BTS Négociation et Relation Client - Lycée Alfred Kastler - Cergy 95

Brevet National Supérieur de Sauvetage Aquatique (BNSSA), Secourisme (PSE2)

### Expériences professionnelles

---

#### 2015-2016 (15 mois)

Ingénieur d'Affaires - Secteur Public - Education et Recherche - Microsoft France □ Prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche □ Vente de solutions (Licensing, cloud, devices) □ Développement des clients existants □ Réalisation de business plan par Quarter □ Mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business □ Mise à jour du Microsoft Dynamics CRM □ Démonstration de produit (Plateforme e-learning Microsoft)

#### 2013-2014 (6 mois)

Commercial Stagiaire Informatique - IG conseils - 95 □ Prospection d'une clientèle de PME □ Développement du portefeuille client □ Fidélisation de la clientèle □ Création d'offres commerciales (Sage, Cegid, Ebp, Oodrive) □ Création de newsletters

#### 2010 - 2013 (34 mois)

Commercial (34 mois) - WÜRTH France - Secteur 95 □ Mise à jour des bases de données □ Vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage □ Elaboration de fichiers prospects □ Suivi d'un portefeuille clients □ Prospection et fidélisation d'une clientèle de PME-PMI et artisans □ Détection des besoins clients Résultats : Objectifs CA dépassé de + de 32 %, 115 nouveaux clients

#### Depuis 2013

Protection Civile - Fédération Nationale Française - 95

#### Depuis 2010

Membre actif de l'association Agir pour Réussir (AGPR) - Cergy (95) Depuis 2006 Arbitrage National de Football - FEDERATION FRANCAISE DE FOOTBALL

### Langues

---

- Anglais : Score TOEIC 750 / Arabe (courant) parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

- &#61692; Prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche
- &#61692; Vente de solutions (Licensing, cloud, devices)
- &#61692; Développement des clients existants
- &#61692; Réalisation de business plan par Quarter
- &#61692; Mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business
- &#61692; Mise à jour du Microsoft Dynamics CRM
- &#61692; Démonstration de produit (Plateforme e-learning Microsoft)
- &#61692; Prospection d'une clientèle de PME
- &#61692; Développement du portefeuille client
- &#61692; Fidélisation de la clientèle
- &#61692; Création d'offres commerciales (Sage, Cegid, Ebp, Oodrive)
- &#61692; Création de newsletters
- &#61692; Mise à jour des bases de données
- &#61692; Vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage
- &#61692; Elaboration de fichiers prospects

Informatique : Certifié Pack office, Internet,  
CRM dynamics, SharePoint, Outlook, Sage, EBP. (Expert)

## Permis

---

A et B

## Centres d'intérêts

---

- Course à pied, natation, football,  
vie associative