

Mostapha H. - Né en 1992
95000 Cergy
5 ans d'expérience
Réf : 1606290731

Ingenieur d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Ingénierie.

Formations

2015-2016 Master 2 Professionnel Ingénierie d'affaires en Hautes Technologies - Euridis Business School - Paris

2014- 2015 Master 1 Economie et Gestion : Science du Management - Université de Cergy-Pontoise 95

2013 - 2014 Licence Professionnelle Management et gestion Commerciale (Mention Bien)

Institut Universitaire et Technologique de Saint Martin - Cergy 95

2008- 2010 BTS Négociation et Relation Client - Lycée Alfred Kastler - Cergy 95

Brevet National Supérieur de Sauvetage Aquatique (BNSSA), Secourisme (PSE2)

Expériences professionnelles

2015-2016 (15 mois)

Ingénieur d'Affaires - Secteur Public - Education et Recherche - Microsoft France □ Prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche □ Vente de solutions (Licensing, cloud, devices) □ Développement des clients existants □ Réalisation de business plan par Quarter □ Mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business □ Mise à jour du Microsoft Dynamics CRM □ Démonstration de produit (Plateforme e-learning Microsoft)

2013-2014 (6 mois)

Commercial Stagiaire Informatique - IG conseils - 95 □ Prospection d'une clientèle de PME □ Développement du portefeuille client □ Fidélisation de la clientèle □ Création d'offres commerciales (Sage, Cegid, Ebp, Oodrive) □ Création de newsletters

2010 - 2013 (34 mois)

Commercial (34 mois) - WÜRTH France - Secteur 95 □ Mise à jour des bases de données □ Vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage □ Elaboration de fichiers prospects □ Suivi d'un portefeuille clients □ Prospection et fidélisation d'une clientèle de PME-PMI et artisans □ Détection des besoins clients Résultats : Objectifs CA dépassé de + de 32 %, 115 nouveaux clients

Depuis 2013

Protection Civile - Fédération Nationale Française - 95

Depuis 2010

Membre actif de l'association Agir pour Réussir (AGPR) - Cergy (95) Depuis 2006 Arbitrage National de Football - FEDERATION FRANCAISE DE FOOTBALL

Langues

- Anglais : Score TOEIC 750 / Arabe (courant) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

-  Prospection d'une clientèle composée d'universités, d'écoles supérieures et de centres de recherche
-  Vente de solutions (Licensing, cloud, devices)
-  Développement des clients existants
-  Réalisation de business plan par Quarter
-  Mise en place de plan d'action pour conquérir de nouveaux business
-  Mise à jour du Microsoft Dynamics CRM
-  Démonstration de produit (Plateforme e-learning Microsoft)
-  Prospection d'une clientèle de PME
-  Développement du portefeuille client
-  Fidélisation de la clientèle
-  Création d'offres commerciales (Sage, Cegid, Ebp, Oodrive)
-  Création de newsletters
-  Mise à jour des bases de données
-  Vente d'une large gamme de produit de fixation, d'outillage
-  Elaboration de fichiers prospects

Informatique : Certifié Pack office, Internet,
CRM dynamics, SharePoint, Outlook, Sage, EBP. (Expert)

Permis

A et B

Centres d'intérêts

- Course à pied, natation, football,
vie associative