

Jean-charles T. - Né le 18/03/1982
77176 Savigny Le Temple
15 ans d'expérience
Réf : 1607040951

Chargé d'affaires btp

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans le Bâtiment, le Génie Civil et Travaux Publics.

Formations

De janvier 2004 à juin 2004 : École klaxon rouge (Look Voyage) Formation animateur/agent d'accueil

Juillet 2003 : BAC tertiaire avec option IGC (informatique, gestion, comptabilité) au Lycée Charles le Chauve, Roissy en Brie

Expériences professionnelles

De Février 2013 à Juin 2015

Chargé d'affaires BTP, C.D.I, NORD SIGNALISATION , Génie civil / Travaux publics, Orly aéroport (agence parisienne) Conduire la réalisation des travaux de signalisation Analyser et exploiter le dossier technique d'un chantier Préparer et organiser un chantier Conduire la réalisation des travaux en tenant compte des interfaces Assurer le suivi administratif et financier d'une opération Réceptionner et clôturer le bilan d'une construction Établir une offre commerciale pour un projet de construction Suivi du déroulement d'un chantier Coordination des interventions (fournisseur matériel/sous traitants) Suivi clients Négociation commerciale

De Février 2013 à Décembre 2009

Responsable de quai et service après vente, C.D.I, EWT, Import / Export, Croissy Beaubourg Gestion des commandes et plannings de livraison Gestion du SAV (Maintenance et contact client) Planifier l'activité des agents de quai (réception, expédition, caristes) Gérer les anomalies Renseigner les supports informatiques du suivi des marchandises Manager une équipe, et gérer les conflits internes Travailler en coordination avec les autres chef de secteur

De Décembre 2009 à Mars 2008

Responsable production, C.D.I, EWT, Import / Export, Croissy Beaubourg Gestion du planning production

De Septembre 2005 à Mars 2008

Animateur des ventes , C.D.I, GO SPORT, Pontault Combault, Magasin spécialisé dans le domaine du sport Gestion des stock Gestion des plannings Animation de l'équipe de vente Merchandising Mise en place de diverse opération de vente

De Septembre 2004 à Septembre 2005

Vendeur textile -Technicien Cycle/ski, C.D.I, GO SPORT, Pontault Combault, Magasin spécialisé dans le domaine du sport Accueil clients Traitement flux marchandise, Mise en rayon Prise en charge SAV Cycle/ski De Décembre 1999 à Décembre 2003 • Vendeur polyvalent , C.D.I (étudiant), BATKOR , St Thibault des Vignes, Magasin spécialisé dans le domaine du bricolage

Atouts et compétences

Conduire la réalisation des travaux de signalisation
Analyser et exploiter le dossier technique d'un chantier
Préparer et organiser un chantier

Conduire la réalisation des travaux en tenant compte des interfaces
Assurer le suivi administratif et financier d'une opération
Réceptionner et clôturer le bilan d'une construction
Établir une offre commerciale pour un projet de construction
Suivi du déroulement d'un chantier
Coordination des interventions (fournisseur matériel/sous traitants)
Suivi clients
Négociation commerciale
Gestion des commandes et plannings de livraison
Gestion du SAV (Maintenance et contact client)
Planifier l'activité des agents de quai (réception, expédition, caristes)
Gérer les anomalies
Renseigner les supports informatiques du suivi des marchandises
Manager une équipe, et gérer les conflits internes
Travailler en coordination avec les autres chef de secteur
Gestion des stock
Gestion des plannings
Animation de l'équipe de vente
Merchandising
Mise en place de diverse opération de vente (Expert)

Centres d'intérêts

- Moto cross