

Damien K. - Né en 1993
92500 Rueil-malmaison
4 ans d'expérience
Réf : 1607250734

Commercial grand comptes / téléconseiller btoc en énergie renouvelable /

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

SEPTEMBRE 2011 - MAI 2013 BTS NRC Négociation Relation Client,
Élysées Alternance - Paris (75)
JUILLET 2011 : Baccalauréat Littéraire,
Lycée Jean-Baptiste Delambre- Amiens (80)

FORMATION SPÉCIALISÉE EN MARKETING ET E-MARKETING

Expériences professionnelles

DÉCEMBRE 2014 - JUIN 2016

Commercial BtoC dans le secteur Textile & Maroquinerie en e-commerce, D&A (Statut Auto-entrepreneur)

JANVIER 2016 – MARS 2016

Commercial Grand Comptes pour une SASU leader dans la collecte des documents légaux et du portage salarial (CAC40/PME/PMI), VALOR (F reelance.com) , Levallois (92)

AVRIL 2014 - JANVIER 2015

Commercial sédentaire BtoB pour une SSII installateur IT & opérateur pour entreprise (PME/PMI), Eurosys Telecom (Eurosys Communication) , Rueil-Malmaison (92)

SEPTEMBRE - FÉVRIER 2014

Téléprospecteur BtoB pour un distributeur en téléphonie d'entreprise (TPE/PME/PMI), Génie Telecom , Paris (75)

DÉCEMBRE 2011 – MARS 2013

Téléconseiller BtoC en énergie renouvelable, P lanète S olaire , Pantin (93)

Atouts et compétences

√Chargé de Prospection et de prise de RDV
√Détection de leads
√Analyse besoin et attente client
√Description produits et services
√Négociation et Envoi de Proposition commerciale √Gestion de dossier jusqu'au closing
√Relance par téléphone ou e-mail
√Vérification viabilité financière (bilans)
√Gestion des CRM et Reporting d'activité
√Gestion de Grand Compte
√ Mise en place de campagne d'e-mailing
√Analyse statistiques sur le e-Marketing

√Gestion d'un back-office (3-5 personnes)

√Former nouveaux salariés au même poste (Expert)

Centres d'intérêts

- Sorties entre amis, Jogging, Football, Cinéphile et Artiste à mes Heures perdues