

**Francesco V.** - Né le 08/05/1981

- Casablanca

**14 ans d'expérience**

**Réf : 1607271219**

## Responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

1995-2000 Ecole Supérieure de Economie - Astori, M0gliano Veneto (italie)

2000-2001 Université de Economie de Venise - Italie

### Expériences professionnelles

---

#### De 2012 au 2015

Societe yeti huangin ltd., Hong Kong Gerant et Responsable de la section commercial de Argania Srl a Hong Kong (15-20 jours chaque 2 mois) Organisation réseau commercial Hong Kong et Chine du Sud. Gestion des achat et des ventes pour société italienne et Suisse pour l'orient

#### De 2008 au 2015

Società Argania Srl, Venise, Italie Directeur organisation de la réseau commercial en Italie et des distributeurs pour les pays étranger. organisation des fournitures du Maroc de matière première (huile d'argan et produit pour la cosmétique du Maroc) responsable de ventes en Europe, Japon, Chine et Canada.

#### De 2003 à 2007

Société CristalStrass S.A. Settat, Maroc Assistante commercial j'etais chargée: du ventes et support commercial au clients en Amérique du Sud, Orient et Europe. responsable de la réseau commerciaux de la société satellite Cristal Light en Tunisie. Developement des nouveau lignes pour la vente, project spéciaux

#### De 2001 à 2003

Société Sunflower Srl - secteur du machines solarium Directeur commercial J'étais chargée: de la coordination des agents commerciaux (collecte et diffusion d'informations) de la réception de la clientèle et de la démonstration de nos produits, de la formation de la clientèle à nos produits. de la preparation des budgets, nouveaux project et développement de ligne commerciales

### Langues

---

- Anglais: lu, écrit, parlé (voyage plusieurs fois en Afrique du sud, USA, Canada) / Espagnol: lu et parle / Française: lu, écrit, parlé (habite 4 ans au Maroc, plus de 80 voyages au Maroc, voyages en France) / Italien: langue maternelle parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Coordination des agents commerciaux

Réception de la clientèle et de la démonstration de nos produits

Préparation des budgets, nouveaux project et développement de ligne commerciales

Développement des nouveau lignes pour la vente, project spéciaux

Ventes et support commercial

Gestion des achat et des ventes

## INFORMATIQUES

Word, Excel, Winword, Works PC et Macintosh, programmes gestionelles pour les société (ventes, programmations, achats) (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Voyages  
Basket