

Francesco V. - Né le 08/05/1981
- Casablanca
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1607271219

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1995-2000 Ecole Supérieure de Economie - Astori, M0gliano Veneto (italie)
2000-2001 Université de Economie de Venise - Italie

Expériences professionnelles

De 2012 au 2015

Societe yeti huangin ltd., Hong Kong Gerant et Responsable de la section commercial de Argania Srl a Hong Kong (15-20 jours chaque 2 mois) Organisation réseau commercial Hong Kong et Chine du Sud. Gestion des achat et des ventes pour société italienne et Suisse pour l'orient

De 2008 au 2015

Società Argania Srl, Venise, Italie Directeur organisation de la réseau commercial en Italie et des distributeurs pour les pays étranger. organisation des fournitures du Maroc de matière première (huile d'argan et produit pour la cosmétique du Maroc) responsable de ventes en Europe, Japon, Chine et Canada.

De 2003 à 2007

Société CristalStrass S.A. Settat, Maroc Assistante commercial j'etais chargée: du ventes et support commercial au clients en Amérique du Sud, Orient et Europe. responsable de la réseau commerciaux de la société satellite Cristal Light en Tunisie. Developement des nouveau lignes pour la vente, project spéciaux

De 2001 à 2003

Société Sunflower Srl - secteur du machines solarium Directeur commercial J'étais chargée: de la coordination des agents commerciaux (collecte et diffusion d'informations) de la réception de la clientèle et de la démonstration de nos produits, de la formation de la clientèle à nos produits. de la preparation des budgets, nouveaux project et développement de ligne commerciales

Langues

- Anglais: lu, écrit, parlé (voyage plusieurs fois en Afrique du sud, USA, Canada) / Espagnol: lu et parle / Française: lu, écrit, parlé (habite 4 ans au Maroc, plus de 80 voyages au Maroc, voyages en France) / Italien: langue maternelle parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Coordination des agents commerciaux
Réception de la clientèle et de la démonstration de nos produits
Préparation des budgets, nouveaux project et développement de ligne commerciales
Développement des nouveau lignes pour la vente, project spéciaux
Ventes et support commercial
Gestion des achat et des ventes

INFORMATIQUES

Word, Excel, Winword, Works PC et Macintosh, programmes gestionelles pour les société (ventes, programmations, achats) (Expert)

Centres d'intérêts

- Voyages
Basket