

**Mathieu V.** - Né en 1988  
**95000 Cergy**  
**8 ans d'expérience**  
**Réf : 1609080753**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

Juin 2009 BTS Management des Unités Commerciales - Lycée Jean Renoir  
Bondy 93140

2006- 2007 Licence d'économie et de gestion - Université de Saint Denis 93200

Juin 2006 Baccalauréat Economique et Social - Lycée Paul Robert - Les Lilas 93260

Transports de marchandises dangereuses en aérien (IATA), en maritime (IMDG) et route (ADR)

Formation à la sureté et sécurité aéroportuaire

Formation de sensibilisation pour le badge aéroport

### Expériences professionnelles

---

#### **Nov. 2015 à Mars 2016**

Chef de secteur - Voisins Vigilants à Vitrolles 13127 □ Gestion et développement d'un portefeuille de prospects  
□ Identification des interlocuteurs décisionnaires et de leurs besoins □ Rédaction des offres commerciales et  
accompagnement des clients dans la mise en place de la prestation

#### **Mars 2015 à Oct. 2015**

Responsable d'activités - Soflog Telis à Villepinte - Paris Nord II 93420 □ Pilotage de l'activité commerciale □  
Planification et évaluation des besoins matériels et humains □ Respect des procédures et contrôle des  
réglementations □ Réalisation de l'ensemble des activités technico-commerciales

#### **Juillet 2010 à Sept. 2014**

Employé Technico-commercial - Emballage SFE à Roissy CDG 95500 □ Assistance technique et commerciale  
auprès des clients □ Gestion des priorités (arbitrage entre impératifs clients et contraintes de production) □  
Coordination des enlèvements de marchandises et gestion logistique des livraisons □ Gestion du portefeuille  
clients □ Actualisation du fichier clients □ Etablissement des devis et constitution des dossiers □ Gestion de la  
facturation

#### **Sept. 2009 à juin 2010**

Chauffeur Livreur Polyvalent - Star's Services à Issy les Moulineaux 92130

#### **Année 2008-2009**

Responsable univers stagiaire - Décathlon Stade de France à Saint Denis 93200 □ Gestion et mise en place des  
opérations commerciales □ Vente et conseil clientèle

### Langues

---

- Espagnol, niveau scolaire / Anglais, niveau scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

- \* Suivi de la relation clientèle (fidélisation et développement)
- \* Gestions des appels et mail entrants
- \* Assistance technique et proposition de solutions adaptées
- \* Suivi logistique (bon d'enlèvement et livraisons)
- \* Gestion des stocks
- \* Développement du travail en équipe
- \* Gestion et développement de prospects

Maîtrise de Microsoft Office :

Outlook, Word, Excel ET Power Point

Intranet : Utilisation du logiciel ACCESS, FEDEX, X3, Hodatis

Utilisation courante d'internet (Expert)

## **Permis**

---

B

## **Centres d'intérêts**

---

- Cinéma et voyages.

Activité sportive : football, handball et Aikido