

Arnaud P. - Né en 1969
02600 Oigny En Valois
29 ans d'expérience
Réf : 1609081418

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Picardie, dans les Services Commerciaux.

Formations

BEP comptabilité

Formations professionnelles :

- Formation vente société Berner
- Gestion de stocks sur IBM, Mercure
- Stage vente (Société ACE Paris)

Expériences professionnelles

2014-2016

18 mois VRP exclusif division bois Société Berner (prospection pure)

2012-2013

16 mois technico-commercial (adduction d'eau, assainissement réseaux secs ventes aux BTP collectivités) Société V H M Reims (prospection pure)

2011-2012

Missions intérim (Manutentionnaire chez Indutex, Fellman)

2010-2011

1 an création d'entreprise (électricité, pause d'alarme, automatisme de portail) Protelec 02

2004-2009

5 ans commercial (grossiste quincailleries, pièces agricoles, vente aux concessionnaires agricoles) Société Bonnet ▪ 1996-2004 : 8 ans Responsable magasin (concession agricole) Société Vimo ▪ 1992-1996 : 4 ans chef d'équipe (10 personnes) Société SMTF ▪ 1987-1991 : 4 ans chef d'équipe (4 personnes) Société Wilkinson Finess

Atouts et compétences

Concevoir l'étude de faisabilité technique (chiffrage, relevé de mesures...) de la demande du client et établir le devis

Définir le plan d'action commercial et établir le plan de tournée

Négocier avec le client les modalités du contrat de vente

Elaborer un cahier des charges d'appels d'offres et analyser la réponse à des appels d'offres

Participer à la définition de la stratégie commerciale et marketing de l'entreprise

Reporting CRM (Expert)

Permis

A et B

Centres d'intérêts

- Moto

; Badminton, Equitation, Athlétisme, Basket