

Francis C. - Né le 20/06/1967
32430 Cologne
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 1609141559

Commercial terrain

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Midi Pyrénées, dans les Services Commerciaux.

Formations

1989 : BTS GRAPHISTE ILLUSTRATEUR PUBLICITAIRE
1987 : DEUG A / UNIVERSITE PAUL SABATIER TOULOUSE
1985 : BACCALAUREAT SERIE C

Expériences professionnelles

03/2016 - 09/2016

AGENT IMMOBILIER / STEPHANE PLAZA IMMOBILIER Prospection, recherche et prise de mandat, prise en charge et suivi clients, gestion d'offres d'achats, signatures de compromis...

09/2010 – 12/2015

GERANT/CREATEUR D'ENTREPRISE LES PRINCES GERSOIS Création d'une société de distribution de FOIE GRAS et de spécialités Gersoises. Création du concept, de la marque, du visuel... Vente par prospection directe aux professionnels de la restauration. De nombreux restaurants étoilés ont participé au développement de la production familiale. En décembre 2013 ouverture d'une épicerie fine sur le même thème (produits haut de gamme)

07/2008 – 08/2010

CONSEILLER EN ENERGIE RENOUVELABLE / ECOSUN Solaire, thermique, photovoltaïque...

06/2007 – 06/2008

MAITRE D'OEUVRE / INDEPENDANT Rénovation de plusieurs villas en gîtes et chambres d'hôtes pour de la location saisonnière. Création des plans, dossiers de permis de construire, recherche d'artisans, suivi des chantiers, recherche de labels, début d'exploitations...

09/2003 – 06/2007

CONSEILLER EN DEFISCALISATION / IFB France Conseils en restructuration financière, réduction et récupération d'impôts auprès de particuliers. Création fichier par prospection d'agences immobilières, banques, sociétés... 02/1993 - 08/2003 : DELEGUE MEDICAL/PHARMACEUTIQUE / CELLTECH PHARMA Visites de médecins généralistes, spécialistes en milieu hospitalier. Vente directe en pharmacie. 05/1992 - 01/1993 : CONSEILLER EN EPARGNE ET ASSURANCES / GAN ASSURANCES 06/1990 - 03/1992 : GRAPHISTE ILLUSTRATEUR / FREE LANCE Sous-traitance en illustration et création graphique pour de nombreuses agences de communication nationale.

Langues

- ESPAGNOL : COURANT / ANGLAIS : CORRECT parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Prospection, recherche et prise de mandat, prise en charge et suivi clients, gestion d'offres d'achats, signatures de

compromis...

Vente par prospection directe aux professionnels de la restauration.

Conseiller en énergie renouvelable

Conseils en restructuration financière, réduction et récupération d'impôts auprès de particuliers. Création fichier par prospection d'agences immobilières, banques, sociétés...

INFORMATIQUE MAITRISE DU PACK OFFICE (Expert)

Permis

B