

**Julien J.** - Né en 1979  
**97310 Estillac**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 1609201609**

## **Conducteur de travaux du bâtiment**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Aquitaine, dans le Bâtiment, le Génie Civil et Travaux Publics.

### **Formations**

---

•Congés Individuel de Formation (FONGECIF Aquitaine)  
Formation de Conducteur de Travaux du Bâtiment AFPA de Toulouse Palays  
Nov. 2011 à Déc.2012  
(titre professionnel de niveau III reconnue par l'Etat)

École supérieure de commerce  
CEFIRE, Montpellier  
2001/2002

•BTS Force de Vente  
Lycée Cendrillon, Dax  
1999/2001

•Baccalauréat économique et social  
Lycée Saint-Caprais, Agen  
1998/1999

### **Expériences professionnelles**

---

#### **Avril 2013 A Aujourd'hui**

Conducteur de travaux TCE Société I.G.C Construction, Secteur 82,32,31,47 · Gestion des chantiers : préparation des dossiers, implantations, affectation des sous-traitants, réalisation des plannings, contrôles de la bonne exécution, facturation ST/clients/fournisseurs, animation des réunions de chantier. · Gestion des ST : recrutement, formation, suivi et fidélisation.

#### **Octobre – Nov. 2012**

Aide Conducteur de travaux Société FONDEVILLE, Perpignan (66) Chantier : Pôle santé de Villeneuve sur Lot (47) · Vie de chantier : suivi Qualité, animation de la Sécurité, contrôle de la bonne exécution et de la tenue des délais, conception et actualisation des documents de chantier. · Gestion de chantier : contrôle des prix de revient, avenants sous-traitants

#### **Avril –Mai 2012**

Assistant Chef de Chantier Entreprise ARICI, Marmande (47) Chantier : Laboratoire Biomédical de Montauban (82) · Travail sur chantier Gros-oeuvre : application des techniques de construction. · Organisation du chantier, application des règles de sécurité, traçage et implantation, participation aux réunions de chantier.

#### **Janv. 2007 à Janv. 2013**

Commercial en Négoce de matériaux de construction Entreprise BAGNERES S.A, Arès (33) · négociation des prix clients & fournisseurs / facturation clients, commandes fournisseurs / gestion des stocks, gestion des litiges. · Suivi technique des dossiers : Etude de plans / réalisation de devis / suivi sur chantiers / formations techniques et spécialisation menuiseries Alu-Bois-PVC

## **Fév. 2002 à Oct. 2005**

Commercial automobile Concessionnaire AUDI et SKODA, Arcachon (33) · Prospection, détection des besoins, ventes et gestion administrative.

## **Langues**

---

- Anglais courant / niveau scolaire en espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

- Techniques et stratégies commerciales / Gestion de projets G.O et T.C.E / OPC / Procédures Qualité / Mise en oeuvre Sécurité / Comportement des structures / Modes opératoires
- Gestion des chantiers : préparation des dossiers, implantations, affectation des sous-traitants, réalisation des plannings, contrôles de la bonne exécution, facturation ST/clients/fournisseurs, animation des réunions de chantier.
- Gestion des ST : recrutement, formation, suivi et fidélisation
- Vie de chantier : suivi Qualité, animation de la Sécurité, contrôle de la bonne exécution et de la tenue des délais, conception et actualisation des documents de chantier.
- Gestion de chantier : contrôle des prix de revient, avenants sous-traitants.
- Prospection, détection des besoins, ventes et gestion administrative.
- négociation des prix clients & fournisseurs / facturation clients, commandes fournisseurs / gestion des stocks, gestion des litiges.
- Suivi technique des dossiers : Etude de plans / réalisation de devis / suivi sur chantiers / formations techniques et spécialisation menuiseries Alu-Bois-PVC

Utilisation de Word, Excel, Project, Powerpoint, Autocad. (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Australie, Nouvelle-Zélande et Chine 15 mois  
Ancien licencié et amateur de Rugby, pratique du Surf, voyageur nomade