

Vincent C. - Né
44500 La Baule

Réf : 1610121520

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2009 : Formation technique de vente
2006 : BPJEPS loisirs tous publics
2006 : BAFD UFCV Nantes
1997 : Formation Brevet d'Etat de Tir à l'Arc FFTA Sablé sur Sarthe
1996 : Brevet d'Etat d'Educateur Sportif 1er degré DRJS
1979 : CAP BEP mécanique générale

Expériences professionnelles

Conseiller en gestion de patrimoine CGP (ICA patrimoine)

Investir, Conseiller, Accompagner

VRP attaché commercial (Depreux)

Prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) Suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et Notaire, présentation des Projets en Mairie Urbanisme, architectes conseils, DDE, ABF...) préparation PC, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des Labels BBC, recommandations... Dessine et élabore les Avants Projets (Découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses au Bureau d'études (Dessinateurs et Architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'île (recherche permanente de foncier...)

VRP Commercial (Barraco)

Prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) Suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et Notaire, présentation des Projets en Mairie Urbanisme, architectes conseils, DDE, ABF...) préparation PC, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des Labels BBC, recommandations... Dessine et élabore les Avants Projets (Découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses au Bureau d'études (Dessinateurs et Architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'île (recherche permanente de foncier...)

VRP Commercial (Trécobat)

Prospection active (porte à porte; boitage; phoning; tracts; salon de l'habitat., panneautage, flyer... Prospection passive (internet; presse, passage agence, parrainage) Suivi et accompagnement du client (signature du contrat de construction, suivi avec partenaires financiers et Notaire, présentation des Projets en Mairie Urbanisme, architectes conseils, DDE, ABF...) préparation PC, dépôt du permis de construire, construction, suivi de chantier, remise de clefs, remise des Labels BBC, recommandations... Dessine et élabore les Avants Projets (Découverte des besoins) avec les clients, puis esquisses au Bureau d'études (Dessinateurs et Architecte) 1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le secteur de la presqu'île (recherche permanente de foncier...)

Attaché Commercial (Mikit France)

1 fichier de prospects très important, 1 fichier terrain dans tout le département Prospection active (porte à porte; boitage; phoning; tracts; stand en supermarché; salon de l'habitat., foire.. Prospection passive (internet; club , soirée contact, CE, presse, notaire, géomètre, professionnel de l'immobilier... Suivi et accompagnement du client (signature, dépôt du permis de construire, notaire, construction , suivi de chantier, remise de clefs... Modification des plans types, dessine et élabore des plans à la demande du client... Conseiller Commercial (Rangers France) Sous traitant de FREE (téléphone, internet, TV) Prospection active (porte à porte) Adjoint administratif (Mairie de Nantes) Gestion des inscriptions, mise à jour des dossiers, suivi de la régie, comptabilité, économat.... Suivi des plannings hebdomadaires, relation avec les familles Garant du règlement intérieur, applique et gère les relations avec les organismes (DDJS, CAF, ..) Directeur d'Accueil de Loisirs OCS Orvault (Office des Centres Sociaux) Capacité à prendre en compte les caractéristiques du public pour préparer une action éducative. Retisser le lien social dans un quartier sensible entre les adolescents, les parents et l'équipe d'animation Mise en place de processus de gestion de conflits dans un quartier sensible auprès d'adolescents en difficultés sociales et scolaires Directeur de Club de Jeunes OMJ St.Nazaire (Office Municipale de la Jeunesse) Capacité à prendre en compte les caractéristiques du public pour préparer une action éducative. Retisser le lien social dans un quartier sensible entre les adolescents, les parents et l'équipe d'animation. Directeur et responsable pédagogique de camps d'été Le Croisic Gestion d'économat, de budgets et de loisirs de camps d'adolescents. Objectifs éducatifs : Citoyenneté, Responsabilité, Autonomie. Favoriser le développement local et prendre en compte les dispositifs institutionnels. Educateur Sportif sports collectifs Encadrement en milieu associatif de tous publics (jeunes, adolescents, adultes... Responsable de projet éducatif en foyer de jeunes Le Croisic Rencontre entre adolescents de la commune et non valides(résidents handicapés de St Jean de Dieu) Capacité à prendre en compte les caractéristiques des publics pour préparer une action éducative. Mise en place de projets pédagogiques sur l'ensemble de la section jeunes . Enseignement sportif : encadrement et entraînement de groupes dans le cadre d'actions d'animations .

Atouts et compétences

Maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, Publisher, Power Point, logiciel CLSH, Internet) (Expert)

Permis

A- A1 - B - B1 - C - Eb - Ec

Centres d'intérêts

- Loisirs : Lecture - Cinéma - Randonnées (VTT, Marathon, moto, pédestres)