

Slim C. - Né en 1986
94380 Bonneuil Sur Marne
3 ans d'expérience
Réf : 1610180805

Analyste financier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

Ø 2011 - 2013 : Master de recherche FINANCE, ASSURANCE & GESTION DES RISQUES, UMLT de Tunis (Partenariat avec

l'Université de Cergy Pontoise (95))

Ø 2008 - 2011 : Licence fondamentale en Finance, UMLT de Tunis

Ø 2005 - 2006 : Baccalauréat Économie et Gestion, Lycée Kheireddine Bacha à Tunis

Expériences professionnelles

2016

Hôte événementiel VIP Euro - EVENT'S CONSULTING, Stade de France (Juin/Juillet 2016) ? Mise en place en équipe des box et loges VIP selon instruction du traiteur: rangement, placement des chaises et tables, dressage ? Accueil, renseignement et accompagnement de la clientèle VIP française et/ou étrangère ? Service de la clientèle à table ou au bar ? Adaptation du service en fonction des contraintes simultanées de la salle et de la cuisine ? Débarassage et nettoyage

2015

Analyste financier - Sté FAYZER NORTH AFRICA, Tunis ? Recherche et recueil d'informations économiques et financières sur l'entreprise et sur son secteur économique ? Analyse des bilans et comptes de résultat de l'entreprise ? Analyse sectorielle du secteur d'activité concerné (concurrence, stratégie, performance, faiblesse) ? Participation et animation des réunions

2014

Analyste financier - GROUPE STB, Tunis ? Recherche et recueil d'informations économiques et financières sur le Groupe STB et le secteur bancaire ? Analyse des bilans et comptes de résultat du groupe ? Analyse sectorielle du secteur d'activité concerné (concurrence, stratégie, performance, faiblesse) ? Reporting ? Participation aux réunions d'informations ? Prévisions des résultats à moyen terme en vue de déterminer la valeur du groupe

2013

Gestionnaire des OPVCM - GROUPE STB, Tunis ? Enregistrement comptable des opérations dans les OPC ? Valorisation des produits financiers ? Analyse des risques ? Évaluation des valeurs liquidatives ? Reporting

Atouts et compétences

Relation client

▪ Gestion, développement et suivi d'un portefeuille de clients

▪ Prospection de nouveaux clients

▪ Conduite d'entretien commercial en face à face

Négociation

▪ Promotion et vente de produits et/ou services bancassurances

▪ Négociation des conditions financières et mise en place des

garanties

Analyse

• Analyse des besoins du client

• Capacité à proposer des solutions de financement adaptées

• Instruction des demandes de crédit et évaluation des risques

• Analyse des bilans d'entreprise pour maîtriser les risques des financements accordés

Informatique : Maîtrise du Pack office (Expert)