

Thierry R. - Né en 1964
77450 Lesches
32 ans d'expérience
Réf : 1610281247

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur les régions voisines de la région Ile de France, dans le Batiment Second Oeuvre.

Formations

1980 : CAP à E.C.E 2 rue de la Lune sur Paris (75)

Expériences professionnelles

02/2016 à ce jour :

Technico-commercial Menuiseries B To B chez Db Diffusion sur Le Perray En Yvelines (78)

Prospecter une clientèle de professionnels, Entreprise générale de bâtiments, Maitres d'oeuvres.

Etablir les chiffrages sur Pro Devis, et prise de commande.

CA 600.000€

12/2011 - 11/2015 :

Technico-commercial Menuiseries B To B chez Isoplas-pro sur Le Havre (76)

Vente auprès des professionnels de la menuiserie extérieure en Pvc, Bois, Aluminium, Volets roulants, Porte de garage, Volets battants, Mixte, Portail, prospection, création d'un fichier en b to b sur les secteurs 77,94,91,93

Ent générale de bâtiment, Menuisiers poseurs, Artisans, Pavillonneurs, Constructeurs, Maçons, Fenêtres, Miroitiers

Relevé de cotes sur chantier

Réalisation des Devis "Logiciel pro devis "et bon de fabrication

Récupération dossiers d'appels d'offres

Suivi de chantier, réunion de chantier

CA 2.4M€

06/2008 - 07/2011 :

Technico-commercial Menuiserie B To B chez Druet sur Dampierre Sur Salon (70)

Vente auprès des professionnels de la menuiserie extérieure en Pvc, prospection, création d'un fichier en b to b sur le secteur 77 (Ent générale de bâtiment, Menuisiers, Artisans, Maçons, Fenêtres...)

Réalisation des Devis "Logiciel pro devis " et bon de fabrication

CA 1.0 M€

01/2006 - 04/2008 :

Technico-commercial Menuiseries B To B chez Winsol sur Izegem, Belgique

Vente auprès des professionnels de la menuiserie extérieure en Pvc, Aluminium, Volets roulants, Porte de garage, store banne, pergolas, prospection, création d'un fichier en b to b sur le secteur 77

(Ent générale de bâtiment, Artisans, Pavillonneurs, Constructeurs, Maçons, Fenêtres...)

Relevé de cotes avec client sur chantier.

Réalisation des devis " Logiciel chacal" et bon de fabrication
Récupération dossiers d'appels d'offres
Suivi de chantier, réunion de chantier
CA 1.0 M€

01/2001 - 12/2005 :

Technico-commercial Menuiseries b to b chez Sipa Menuiseries sur Cambrai (59)

Vente auprès des professionnels de la menuiseries extérieures en Pvc, Aluminium, Bois, Volets roulants, Porte de garage, Vérandas, prospection, création d'un fichier en b to b sur le secteur 77

(Ent générale de bâtiment, Menuisiers, Artisans, Pavillonneurs, Constructeurs, Maçons, Fenêtres.)

Etablir les devis, prise de commande et mise en fabrication.

Aide à la prise de cote avec le client sur chantier.

Récupération des dossiers d'appels d'offres. Suivi de la réalisation et la réception des chantiers en neuf et en rénovation, participations aux réunions de chantier.

CA 1.8 M€

05/1998 - 11/2000 :

Directeur De Magasin chez Iso-pro sur Esbly (77)

Création d'une agence de vente aux particuliers.

Recrutement et encadrement d'une équipe commercial de 4 commerciaux.

Formation des commerciaux aux méthodes de vente.

Suivi des commandes usine, Vérification AR usine.

Planification des livraisons et des poses.

01/1996 - 04/1998 :

Directeur De Magasin chez Cuisinella sur Meaux (77)

Recrutement et encadrement d'une équipe commercial de 6 commerciaux.

Formation des commerciaux au logiciel de chiffrage et implantation de cuisine.

Gestion des commandes usine et fournisseurs.

Gestion des livraisons clients.

Organisation planning de pose des poseurs.

Mise en place d'un télémarketing de 8 personnes.

10/1989 - 11/1995 :

Animateur des ventes chez Spatial Cuisines sur Paris (75)

Vente de cuisines équipés et salle de bains auprès des particuliers.

Animation d'une équipe de 5 commerciaux.

Formation des commerciaux aux méthodes de ventes de l'entreprise.

09/1987 - 09/1989 :

Commercial chez Vogica sur Villepinte (93)

Prospection en porte à porte.

Concepteur vendeur cuisines, salle de bains auprès des particuliers.

Conception a la main des implantations.

Chiffrage du projet, présentation du devis et négociation

07/1984 - 06/1987 :

Commercial chez Electrolux sur Epinay Sur Seine (93)

Vente d'aspirateurs, cireuse, Shampouineuse, en porte à porte

Montage des dossiers de financement.

Livraison chez les clients, mise en service des appareils commandés, vente de consommable

Pack Office, Pro Devis, Chacal, Easy Win

Atouts et compétences

Chiffrage sur Pro devis, Chacal, Easy win
Chiffrage chantier sur plan
Métré sur chantier
Maitrise des rendez vous de chantier

Permis

Permis Permis B

Centres d'intérêts

Plongée sous marine, VTT, Randonnée