

**Eduardo G.** - Né en 1983  
**69400 Villefranche Sur Saône**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 1611010402**

## Vendeur-conseil / attache technico-commercial btp

### Objectifs

---

- Développer, animer et fidéliser un secteur commercial dans le domaine du BTP

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux, le Batiment.

### Formations

---

D.U.T. Techniques de Commercialisation en année spéciale. 2016  
I.U.T. Lyon 1, site Gratte-Ciel - Lyon.  
Diplôme d'État niveau IV Attaché Commercial . 2013  
I.N.F.A. Rhône-Alpes - Lyon.  
Baccalauréat STI, option Génie Civil. (Niveau équivalent). 2001  
E.N.E.T. n° 1 Pablo Nogués - Mendoza, Argentine.

### Expériences professionnelles

---

#### 2016 (3 mois)

Vendeur-conseil (comptoir et libre-service) Point P, groupe Saint Gobain. Agence Villeurbanne □ Assurer la vente à l'accueil et dans le libre-service auprès de tous les clients. □ Veiller à la satisfaction des attentes client dans le cadre des prestations proposées par Point P. □ Participer au bon état de la surface d'accueil et d'exposition.

#### 2013 (stage 3 mois)

Conseiller Technico-commercial sédentaire La Plateforme du Bâtiment, groupe Saint Gobain. Agences Vaise et Vaulx-en-Velin. □ Accueillir le client, identifier ses besoins et le conseiller sur les produits les plus adaptés. □ Prospecter, négocier, vendre à une clientèle composée exclusivement de professionnels. □ Réaliser le suivi de clientèle et assurer le SAV.

#### 2011-2012 (6 mois)

Commercial itinérant ELFE S.A. (distributeur Heineken, Corona, Guinness, Red Bull). Mendoza, Argentine. □ Concevoir le plan de prospection et établir le plan de tournée. □ Élaborer la proposition commerciale et définir, avec le client, les modalités du contrat. □ Assurer le suivi des commandes et de la clientèle.

#### 2009-2011 (2 ans)

Autoentrepreneur dans la rénovation Mendoza, Argentine.

#### 2008 (4 mois)

Assistant conducteur de travaux Constructions A.GOM.PI. - Majorque, Espagne. Ouvrier spécialisé : maçon traditionnel, coffreur, finisseur 2001-2007 (7 ans) Entreprises en France : Gantelet et Galaberthier (groupe VEOLIA) ; Demathieu et Bard ; DESPE ; Campenon Bernard (groupe VINCI) ; Numerobis rénovation ; Champagne Façades.

### Langues

---

- Espagnol : langue maternelle.  
Italien : courant (niveau européen C2 - séjour 2 ans Italie).  
Anglais : opérationnel (niveau européen C1). TOEIC : 840 points en 2016. parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

Ouvrier spécialisé : maçon traditionnel, coffreur, finisseur

Assistant conducteur de travaux

Autoentrepreneur dans la rénovation

Conseiller Technico-commercial sédentaire

Vendeur-conseil (comptoir et libre-service)

Niveau opérationnel :

Suite bureautique Microsoft Office : Word, Excel, Access, Power Point, Outlook.

VEGA (CRM). (Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- Échanges linguistiques, sociaux et culturels, via des associations et/ou par internet.

- Activités sportives de plein air