

Jean Louis P. - Né en 1965
87220 Feytiat
33 ans d'expérience
Réf : 1611111149

Cadre dirigeant

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Limousin, dans les Services Commerciaux, le Batiment, le Génie Civil et Travaux Publics.

Formations

STAGE CONTRoLE DE GESTION ET D'ANALYSE FINANCIERE
(AUDENCIA NANTES) 2007

STAGES DE FORMATION TECHNIQUE EN GÉNIE CLIAMATIQUE ET THERMIQUE
(Divers partenaires industriels et formations internes) entre 1992 et 2015

STAGE SPÉCIFIQUE A LA GRANDE DISTRIBUTION
(Chambre de commerce de Limoges) 1987

BREVET PROFESSIONNEL de CHAUDRONNERIE SOUDURE
(LEP de Saint-Junien 87) 1981

Expériences professionnelles

1999 / 2016

DIRECTEUR DE COOPERATIVE D'ACHAT SCAP 19 Favars (19)

1992 / 1999

ATTACHE COMMERCIALE (B TO B) CHEF du SERVICE INDUSTRIE RESPONSABLE de POINT de VENTE
BROSSETTE bti Limoges (87) et Brive (19)

1991 / 1992

ATTACHE COMERCIAL (B to C) ARLOGIS construction de maisons individuelles Limoges (87)

1988 / 1991

ATTACHE COMERCIAL (B to C) CUISINE PLUS distributeur de cuisine intégrée Limoges (87)

1983 / 1985

SERRURIER CHAUDRONNIER SOUDEUR Diverses entreprises Limoges (87)

Atouts et compétences

DIRECTEUR

- Négociations et achats fournisseurs
- Gestion des stocks
- Gestion du personnel
- Gestion financière
- Recrutement
- Suivi juridique et comptable
- Politique d'investissement

- Développement commercial de l'entreprise
- Mise en place de formations auprès des entreprises adhérentes et du personnel
- Mise en place et suivi des encours adhérents
- Animation et préparation de réunions

ATTACHE COMMERCIALE B to B

- Prospection
- Suivi visite et fidélisation de la clientèle
- Aide et support technique à la clientèle

CHEF DE SERVICE

- Négociations fournisseurs
- Achats
- Gestion des stocks
- Gestion du personnel
- Mise en place de la politique commerciale du service
- Suivi de la force de vente
- Mise en place et suivi des encours clients
- Aide et support technique à la clientèle

RESPONSABLE DE POINT DE VENTE

- Réception des fournisseurs
- Gestion des stocks
- Gestion du personnel
- Animation du point de vente
- Merchandising mise en place des promos, etc...
- Suivi de l'évolution du point de vente
- Mise en place et suivi des encours clients
- Aide et support technique à la clientèle

ATTACHE COMMERCIALE B to C

- Accueil et prospection de la clientèle
- Recherche de terrains à bâtir (CMI)
- Création du projet (cuisiniste)
- financement

SERRURIER CHAUDRONNIER SOUDEUR

- Prise de mesures traçage et réalisation en mécano soudure

Maitrise de World, Excel, Publisher, PowerPoint, DL négoce (Expert)

Permis

A/B/EB