

**Teddy A.** - Né le 20/09/1983  
**38120 Saint Egrève**  
**12 ans d'expérience**  
**Réf : 1611140530**

## **Dirigeant d'entreprise / responsable de production / promoteur des ventes / commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans le Contrôle technique et sécurité, l'Environnement, les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

2004-2006 -Niveau BTS industrialisation des produits mécaniques

2000-2002 - Baccalauréat Electrotechnique - Ecole CFA BTP Nord Isère

1998-2000 -CAP Electrotechnicien du batiment .- Ecole CFA BTP Nord Isère

### **Expériences professionnelles**

---

#### **Mai14 – Aou16**

Dirigeant d'entreprise

#### **Avr09 -Jan14**

Societe AGC Daver- Voreppe (38340) Reponsable de production Assurer la production selon la politique industrielle définie par la direction • Planifier la production avec les responsables d'atelier • Superviser les services connexes à la production • Lancer les nouveaux modèles • Réagir aux commandes imprévues et aux aléas techniques • Coordonner les exigences de production et les nécessités de maintenance • Assurer les communications avec les autres services • Suivre les productions journalières par rapport aux prévisions et les réajuster Animer les responsables d'atelier • Gérer le personnel de production et s'assurer du recrutement nécessaire à la flexibilité ou aux périodes de suractivité • Informer, former aux évolutions techniques, à la transmission de compétences, aux exigences de qualité, de sécurité et d'environnement • Définir les besoins de formation et organiser le planning Améliorer les process de production et anticiper les évolutions • Analyser les défaillances, les dysfonctionnements, proposer des améliorations • Rechercher et proposer des solutions pour améliorer sans cesse la productivité, la réactivité et la qualité de la production : gérer des séries de plus en plus courtes, améliorer les implantations d'ateliers, optimiser les flux et superviser les essais • Améliorer la gestion de production et son système d'information • Prévoir les investissements nécessaires en collaboration avec le bureau d'études, les méthodes et les achats ; argumenter le dossier auprès des décideurs • Assurer l'implantation d'un atelier Contribuer à la conception de nouveaux modèles • Transmettre toute information nécessaire pour la faisabilité d'un modèle : contraintes techniques, capacités machines... • Proposer des améliorations et participer à la validation du prototype Résultats obtenus Efficacité, productivité et qualité de la production, son coût en fonctionnement et investissement, évolution technologique des ateliers, climat social et formation des collaborateurs

#### **Juil08-Dec08**

Laboratoires ELSAY RIGA- Roncq (59223) Promoteur des ventes Rattaché au responsable Régional des ventes : • Optimiser le développement des ventes sur les produits • Assurer de la présence des gammes de produits et du respect des conditions négociées par enseigne • Négocier et mettre en oeuvre des actions promotionnelles.

#### **Aou07-Nov07**

Echirrolles Distribution- Saint Martin d'Hérès (38400) Commercial

**Fev04-Juil07**

Optime interim- Grenoble (38000) Commercial

## Langues

---

- Anglais : intermédiaire / Espagnol : débutant parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

### Compétences spécifiques

- Optimiser la production : implantation des ateliers, flux, organisation du travail
- Maîtriser son système de gestion de production
- Maîtriser le process de production et les technologies associées
- Recruter ou participer au recrutement de collaborateurs
- Evaluer les compétences et promouvoir ses collaborateurs
- Résoudre des problèmes de natures différentes dans l'urgence
- Analyser les écarts prévu / réalisé et proposer un plan d'action
- Communiquer, négocier avec des interlocuteurs différents, internes, externes
- Former, encadrer et animer une équipe
- Anticiper les évolutions technologiques, assurer une veille technologique

### Compétences transversales

- Gestion d'une équipe
- Etre à l'écoute et disponible
- Savoir être réactif devant un aléas
- Etre à la fois ferme et diplomate, savoir gérer des conflits
- Travailler en équipe
- Analyser et synthétiser de nombreuses informations chiffrées
- Gérer des priorités
- Organiser et planifier les activités
- Maîtriser les outils de l'informatique de gestion

### CONNAISSANCES BUREAUTIQUES

-ERP -EXCEL-WORD -INTERNET- GPAO (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Passionné d'histoire et de numismatique