

Stéphane B. - Né en 1969
77166 Grisy Suisnes
29 ans d'expérience
Réf : 1611151311

Acheteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

1983 CAP BEP Electrotechnique
1980 Brevet des collèges

Expériences professionnelles

Juin 2015 – Janvier 2016

THOLASSAP TRADING PRESTATION DE SERVICE ? Mise en place d'un processus de vente et achat chez un importateur d'éclairage

Dec 2010 - Mai 2015

AGENT COMMERCIAL CABLES & CONNECTIQUES ? Fabricant Italiens, Hollandais, Marocains, Français ?
Clients - Distributeurs Matériels électrique

Fév. 2005 - Dec 2010

RESPONSABLE ACHAT ADKA - Fils et câbles VDI & automatismes ? Mise en place d'une marque commerciale avec certification norme Européen

Nov. 2002 - Déc. 2005

Commercial Câbles aéronautiques et industrielle Draka-Fileca - gestion des grands comptes Schneider, Michelin, sous traitant airbus

Juil. 1996 - Nov. 2002

COMMERCIAL CABLES & CONNECTIQUES CAE GROUPE - gestion installateur réseaux et automatismes ile de Frances Dec. 1987 - Juin 1996 COMMERCIALE SEDENTAIRE METAL UNION - gestion portefeuille client électricien Juil. 1983 - Dec. 1986 ELECTRICIEN FOGAS - Electricien pour la RATP

Atouts et compétences

Achat

 □ Sourcing Fournisseurs
 □ Mise en place cultures achat avec organisation et optimisation
 □ Analyse capacité production fournisseur
 □ Garantie de la bonne application de la stratégie achat de l'entreprise
 □ Curiosité et capacité à trouver des solutions

Commercial

 □ Centralisation des informations utiles à la connaissance du marché
 □ Identification des pistes de développement visant à accroître le CA
 □ Soutien aux commerciaux dans la gestion des appels d'offres

Logistique - Production

 □ Gestion et suivi des gammes de produits
 □ Développement packaging
 □ Contrôle et Prévisions de ventes

□Gestion des stocks, prévisions des volumes de production

□Analyse de résultats, statistiques, budgets

Formation

□Logiciel EBP CIEL SAGE

. Pack Office (Expert)