

**Danielle N.** - Née en 1986  
**95800 Cergy**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1612021331**

## **Assistante achats / acheteuse / chargé de projets**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux, le Transport et Manutention.

### **Formations**

---

2006 Master Achat, ICN - ESIDEC BUSINESS SCHOOL - France  
2005 Bachelor in Business Management, Staffordshire University - Angleterre

### **Expériences professionnelles**

---

#### **06/2013- à ce jour**

Chargé de projets LAMAQUINA - conseil et d'assistance des projets de particuliers en Afrique / Europe

#### **03/2011 - 10/2012**

Acheteuse LA TENDANCE - Angleterre

#### **01/2009- 02/2010**

Acheteuse ALSTOM TRANSPORT - France, leader mondial dans les infrastructures de production d'énergie et du transport ferroviaire

#### **05/2008 - 11/2008**

Chargé de projets logistiques B. BRAUN MEDICAL SAS- France, conception et production de matériel médico-chirurgical et médicaments

#### **03/2006 - 03/2007**

Acheteuse LETTS RESIDENTIAL - Angleterre, construction et gestion de logements locatifs et sociaux 08/2005 - 02/2006 Assistant managing director HEALUS TECHNOLOGY - Angleterre, conception et fabrication de chaussures de sport 06/2004 - 09/2004 Assistante achats ESTERLINE - LEACH INTERNATIONAL - France, fabrication des composants et relais aéronautiques

### **Langues**

---

- Anglais : Bilingue - Allemand : Elémentaire parlé: scolaire / écrit: notions

### **Atouts et compétences**

---

Achats / Logistique

• Sourcing fournisseurs Europe et Asie, rédaction des appels d'offres et sélection des fournisseurs

• Lancement des appels d'offres sur la plate-forme E-sourcing

• Négociation et achat des matériaux de construction, transport, prestations intellectuelles, emballages et conteneurs

• Optimisation des procédures d'achats

• Gestion des commandes et relance fournisseurs

• Reporting mensuel achats indirects VPF

• Pilotage du projet d'optimisation des flux de distribution

• Mise en place des procédures de retours

## Commercial

&#61565;□ Définition de la stratégie marketing en collaboration avec les cabinets de conseil

&#61565;□ Participation à l'élaboration du business plan

&#61565;□ Marketing opérationnel (phoning/ mailing)

&#61565;□ Participation à l'élaboration du business plan

&#61565;□ Marketing opérationnel (phoning/ mailing)

&#61565;□ Conseil sur la faisabilité des projets

&#61565;□ Assistance et accompagnement des projets de création d'activité

Informatique : SAP R/3, Pack Office, AS 400, Synertrade, Movex (Expert)