

Danielle N. - Née en 1986
95800 Cergy
12 ans d'expérience
Réf : 1612021331

Assistante achats / acheteuse / chargé de projets

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux, le Transport et Manutention.

Formations

2006 Master Achat, ICN - ESIDEC BUSINESS SCHOOL - France
2005 Bachelor in Business Management, Staffordshire University - Angleterre

Expériences professionnelles

06/2013- à ce jour

Chargé de projets LAMAQUINA - conseil et d'assistance des projets de particuliers en Afrique / Europe

03/2011 - 10/2012

Acheteuse LA TENDANCE - Angleterre

01/2009- 02/2010

Acheteuse ALSTOM TRANSPORT - France, leader mondial dans les infrastructures de production d'énergie et du transport ferroviaire

05/2008 - 11/2008

Chargé de projets logistiques B. BRAUN MEDICAL SAS- France, conception et production de matériel médico-chirurgical et médicaments

03/2006 - 03/2007

Acheteuse LETTS RESIDENTIAL - Angleterre, construction et gestion de logements locatifs et sociaux 08/2005 - 02/2006 Assistant managing director HEALUS TECHNOLOGY - Angleterre, conception et fabrication de chaussures de sport 06/2004 - 09/2004 Assistante achats ESTERLINE - LEACH INTERNATIONAL - France, fabrication des composants et relais aéronautiques

Langues

- Anglais : Bilingue - Allemand : Elémentaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Achats / Logistique

• Sourcing fournisseurs Europe et Asie, rédaction des appels d'offres et sélection des fournisseurs

• Lancement des appels d'offres sur la plate-forme E-sourcing

• Négociation et achat des matériaux de construction, transport, prestations intellectuelles, emballages et conteneurs

• Optimisation des procédures d'achats

• Gestion des commandes et relance fournisseurs

• Reporting mensuel achats indirects VPF

• Pilotage du projet d'optimisation des flux de distribution

• Mise en place des procédures de retours

Commercial

□Définition de la stratégie marketing en collaboration avec les cabinets de conseil

□Participation à l'élaboration du business plan

□Marketing opérationnel (phoning/mailing)

□Participation à l'élaboration du business plan

□Marketing opérationnel (phoning/mailing)

□Conseil sur la faisabilité des projets

□Assistance et accompagnement des projets de création d'activité

Informatique : SAP R/3, Pack Office, AS 400, Synertrade, Movex (Expert)