

**Dominique M.** - Né le 09/01/1973  
**77185 Lognes**  
**2 ans d'expérience**  
**Réf : 1612271607**

## Commercial second oeuvre

### Objectifs

---

- Intégrer une équipe structurée, performante, novatrice et en plein essor
- Atteinte d'objectifs ambitieux par une implication totale
- Volontaire pour des formations complémentaires pour acquérir plus de connaissances et être plus performant.

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France, dans le Bâtiment second oeuvre.

### Formations

---

Bac  
BTS Force Vente

### Expériences professionnelles

---

#### **Octobre 2015 - Janvier 2017**

Commercial Second OEuvre (Peinture & Ravalement) -Création du Service Commercial -Développement des activités commerciales -Entretien et Développement du portefeuille Client -Prospection et Recherche de nouveaux Clients

#### **Février 2015 - Septembrev 2015**

Promoteur Commercial -Agencement dans la grande distribution et Optimisation des linéaires

#### **Mars 2007 - Février 2015**

Promoteur Commercial Multi-marques Agro-alimentaires -Merchandising, Agencement dans la grande distribution -Optimisation des linéaires -Montage / démontage de stands pour divers salons

#### **Janvier 2005 - Décembre 2014**

Création, lancement & développement d'une société d'import et vente de cosmétiques -Achat, commercialisation, distribution, prospection, suivi des commandes...

#### **Mars 1999 - Novembre 2004**

Technicien SAV puis Responsable Adjoint Chef d'Atelier -Création de Forfait réparation -Mise en place des protocoles de réparation et des procédures SAV -Dépannage, réparation, assistance et vente par téléphone

### Langues

---

- Anglais Scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Word, Excel & Internet  
(Expert)

## Permis

---

B

## Centres d'intérêts

---

- -Sports (Football, Paint-ball, Footing et Semi-marathon)
- Voyages
- Culture (Spectacles, Musées et Expositions)