

Pierre A. - Né le 08/01/1988

--

4 ans d'expérience

Réf : 1702190911

Poseur / conseiller commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2014 : Licence professionnelle Conseiller, Souscripteur, Gestionnaire en assurance (CCI Formation 54 à Nancy)

2013 : 2e année BTS Assurance (CCI Formation 54 à Nancy)

2010 : 1er année IUT Technique de Commercialisations (IUT Charlemagne à Nancy)

2009 : 2e année BTS Conception de Produits Industriels (Lycée Loritz à Nancy)

2007 : Bac STI Génie Mécanique (Lycée Loritz à Nancy)

Expériences professionnelles

Mars 2016 à Aujourd'hui

CDI Conseiller commercial GROUPAMA (Agence) - Relation téléphonique et physique avec les clients / prospects - Prospection téléphonique - Traitement des campagnes satisfaction client - Formation commerciale et produit - Certification IOBSP

Octobre 2015 à Mars 2016

CDI Souscripteur SMAB (Mutuelle) - Mise en conformité des contrats avec norme de souscription, tarification des risques, ... - Visite de risque - Mise en place de procédure

Décembre 2014 à Octobre 2015

CDD Gestionnaire AXA (Compagnie) - Service Responsabilité civile des entreprises et des dirigeants (Gestionnaire)

Septembre 2011 à Aout 2014

Contrat d'alternance Conseiller agence GAN ASSURANCE (Agence) - Risques du particulier (Automobile, Multirisque habitation) - Risques du professionnel (Flotte tracteurs, Flotte camion, ..., Bris de matériels informatique,) - Retranscription (Bris de machine, RC professionnelle, Décennale, Marchandises transportées, Multirisque professionnelle, Risques agricole, ...) - Relation téléphonique et physique avec les clients/prospects - Relation commerciale avec la Compagnie

Janvier 2011 à mai 2011

CDD Conseiller clientèle, hôte de caisse Sephora Juillet 2010 à Janvier 2011: CDI Poseur Domheco Est - Pose d'installations photovoltaïques et pompes à chaleur pour les particuliers - Démarchage de prospects

Langues

- Anglais (intermédiaire) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Poseur

- Pose d'installations photovoltaïques et pompes à chaleur pour les particuliers

- Démarchage de prospects

Conseiller commercial

- Relation téléphonique et physique avec les clients / prospects
- Prospection téléphonique
- Traitement des campagnes satisfaction client
- Formation commerciale et produit
- Certification IOBSP

World, Excel, PowerPoint, Solidworks (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- VTT (Pratique en club), sport, automobile