

Guillaume . - Né le 02/05/1982
37230 Fondettes

Réf : 1702231145

Métreur - maîtrise d'oeuvre

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

AFPP - Tours 2016 - 2017
RECONVERSION PROFESSIONNELLE
CHARGÉ D'AFFAIRES BÂTIMENT (CAB)
Titre niveau 3 (BTS)
Technologie du bâtiment
Maîtrise d'oeuvre
Métré - déboursé - DQE
Communication
Autocad

AFPP - Rouen 2006
CP1 - Ventes aux professionnels et particuliers
Formation continue avec Huis Clos et l'AFPA

Tours 2000
CAP - Ventes relation clientèle
Formation continue avec Huis Clos et l'AFPA

Expériences professionnelles

Nov-Déc 2016

STAGES - RECONVERSION CAB Société Nouvelle Poutier Charpente couverture maison ossature bois - Stage de métreur Gestion des appels d'offres, métré, chiffrage des offres, déboursé des matériaux, demandes de prix fournisseurs, devis, rendez-vous chantier et architecte.

Juin-Juil 2016

Eiffage Énergies Gestion d'un projet d'aménagement d'un espace archives sous comble en open space. Métré des archives + plans, gestion des entreprises prestataires et des devis, comparatifs et budgétisation des travaux. Audit énergétique d'une école maternelle Analyse du bâtiment (structure et de son mode constructif), tableau Excel récapitulatif construction.

2012 - 2015

Berthault TECHNICO-COMMERCIAL SECOND OEUVRE Gestion portefeuille clients composé de grands comptes, PME, TPE et particuliers. Responsable du secteur "Centre nord-ouest". Conseil auprès des clients sur tous les produits du second oeuvre. Démarrage chantier.

2010 - 2011

Les Menuisiers Pévécistes ANIMATEUR COMMERCIAL Gestion portefeuille clients. Recrutement et encadrement de l'équipe commerciale. Formation aux techniques de vente et aux produits. Reporting et mise en place de stratégies commerciales.

2010

SIC CHARGÉ D'AFFAIRES Gestion d'un portefeuille clients dans le domaine de l'aménagement de site industriels. Responsable des départements 37, 18, 36 et 86. 2008 - 2009 Acti Bureau Service Gestion portefeuille clients dans l'aménagement de locaux professionnels tertiaires et industriels. Responsable du département 37. Coordination tous corps d'états en sous-traitance (électricité, peinture, plomberie, mobilier...). 2006 - 2007 Huis Clos VRP Gestion et développement d'un portefeuille clients dans le domaine des menuiseries (prospection en gms, téléphone, porte à porte, foire).

Atouts et compétences

Pack Office Microsoft
Maîtrise des fondamentaux de la construction
Vente et conseil
Organisation
Aptitudes relationnelles
Facultés d'adaptation
Autocad (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Nouvelles Technologies
Cinéma
Musique
Sport
Voyage