

Eric F. - Né le 08/07/1973
63430 Pont Du Chateau
18 ans d'expérience
Réf : 1703300644

Chargé d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Auvergne, dans les Services Commerciaux.

Formations

- 1996 Licence matériaux composés
- 1996 Brevet de technicien supérieur en ouvrage métallique
- 1994 Brevet de technicien en construction métallique, mention bien
- 1992 BEP en serrurerie
- 1991 CAP en chaudronnerie

Expériences professionnelles

Depuis 2011

CLOISERALU à COURNON D'AUVERGNE Responsable d'agence en Serrurerie, Métallerie Prospection, déclinaison des produits en phase avec les attentes exprimées - Etude du projet, présentation au client et validation (budgets de 500€ à 500 000€) - Suivi et démarche clientèle - Organisation de l'intervention des différents corps de métiers (1 à 10 corps de métiers à organiser) - Organisation et planification des chantiers (MICHELIN, VALEO, banques diverses...) - Suivi du chantier et des travaux (projets de 1 jour à 2 ans) - Gestion des événements rencontrés et mise en place de solutions adaptées - Réception du chantier avec le client, finalisation de la réception pour lever de réserve - Encadrement des équipes (de 10 à 20 personnes) - Etudes et réalisations des plans de fabrications - Chiffrages des projets : fabrication et pose - Commande et négociation des matières (déboursé matières) (2 à 15% négociés en général) - Gestion des en-cours de chantiers, fin de chantiers - Résolution des contentieux avec les clients et les non-payeurs

1998-2011

SECOMETAL à LEMPDES (63) Chargé d'affaires en menuiserie aluminium, cloisons amovibles et serrurerie, Métallerie - Prospection, déclinaison des produits en phase avec les attentes exprimées - Etude du projet, présentation au client et validation (budgets de 500€ à 1200000€) - Suivi et démarche clientèle - Organisation de l'intervention des différents corps de métiers (1 à 10 corps de métiers à organiser) - Organisation et planification des chantiers (A.I.A, MICHELIN, VALEO, banques diverses...) - Suivi du chantier et des travaux (projets de 1 jour à 1 an) - Gestion des événements rencontrés et mise en place de solutions adaptées - Réception du chantier avec le client, finalisation de la réception pour relevé de réserve - Encadrement des équipes (de 10 à 15 personnes) - Chiffrages des projets : fabrication et pose - Commande et négociation des matières (déboursé matières) (2 à 15% négociés en général)

Atouts et compétences

- Etude du projet, présentation au client et validation (budgets de 500€ à 500 000€)
- Suivi et démarche clientèle
- Organisation de l'intervention des différents corps de métiers (1 à 10 corps de métiers à organiser)
- Organisation et planification des chantiers (MICHELIN, VALEO, banques diverses...)
- Suivi du chantier et des travaux (projets de 1 jour à 2 ans)
- Gestion des événements rencontrés et mise en place de solutions adaptées
- Réception du chantier avec le client, finalisation de la réception pour lever de réserve
- Encadrement des équipes (de 10 à 20 personnes)

- Etudes et réalisations des plans de fabrications
- Chiffrages des projets : fabrication et pose
- Commande et négociation des matières (déboursé matières) (2 à 15% négociés en général)
- Gestion des en-cours de chantiers, fin de chantiers
- Résolution des contentieux avec les clients et les non-payeurs

INFORMATIQUE

- Logiciels maîtrisés : Word, Excel, Logitram, Configura, Batigest
- AUTO CAD Lite et 2014, Power Point
- Internet : navigation, moteurs de recherche (Expert)

Permis

B, C, D et E

Centres d'intérêts

- Garde chasse, piégeur bénévole et président de Société de chasse
- Sauveteur et Secouriste du Travail
- Médaille de la Défense Nationale