

Laurent D. - Né
28300 Oiseme
26 ans d'expérience
Réf : 1704290529

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Centre, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2015-2016

Technico Commercial, Cupastone (Coignières) Vente de pierres aux professionnels, paysagistes, entreprises TP, maçon, bureau d'étude, architecte, travail de prescription, particulier sur la région IDF

2014-2015

Commercial en show room, Porcelanosa Grupo (Coignières) Vente Particulier/Professionnel Chargé d'étude sur Plan Projet SdB

2012-2014

Gérant, Sarl Le Comptoir du Parquet (Chartres) Création de l'entreprise show- room parquet haut de gamme vente et mise en oeuvre, recherche de partenaire, démarchage architecte, maitre d'oeuvre, décorateur d'intérieur, gestion comptable

1997-2011

Responsable adjoint, Saint Maclou (Chartres) Responsable du rayon parquet, gestion du personnel de pose et commercial (15 personnes) coordination des chantiers, référent (rénovation, restauration, pose), vente à commission, gestion des stocks, management, participation aux commissions parquet et stratifié

1992-1996

Responsable Magasin, Boulangerie Paul (Paris 16) Gestion de 2 sites, production et vente (20 personnes), suivi de l'activité, réalisation des objectifs, respect de normes d'hygiène, coordination des acteurs (fabrication, vente), management

1990-1992

Conseiller Commercial, Produit Marguerite (Strasbourg) Industriel avant produit de pâtisserie gestion commercial de 10 départements (Bourgogne-Franche Comté), Visite Grossiste, suivi des référencements, animation des équipes force de vente grossiste, atteinte des objectifs, prospection, négociation

Atouts et compétences

Force de vente
Management
Atteinte des objectifs, prospection, négociation
Vente Particulier/Professionnel (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Course à pieds, sport automobile, psychologie, lecture