

**Maxime G. - Né**  
**13124 Peypin**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1705131201**

## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

2006-2008 : Bac professionnel Commerce (Mention Bien) en alternance. LODIMA OUEST à Rennes.

### Expériences professionnelles

---

#### **Depuis Aout 2016**

VRP BERNER secteur de Aix-en-Provence Suivi et prospection des artisans locaux afin de leur offrir les services de l'entreprise Berner, commercialisation des produits de la société, prise des commandes et gestion du SAV

#### **2013-2016**

Directeur d'agence TECHNITOIT 77 Réorganisation du management, reconstruction des équipes commerciales, techniques et administratives. Gestion des litiges. Développement du secteur Seine-et-Marne ainsi que des départements limitrophes. Participation à l'organisation de la Foire de Paris

#### **2011-2013**

Directeur d'agence TECHNITOITSAINTE-BRIEUC Développer la société, organiser le travail des équipes commerciales, recruter, encadrer le personnel commercial, technique et administratif, respecter et faire respecter la législation en matière de droit de la consommation et de droit du travail, notamment les règles applicables à la vente directe et le respect des consignes de sécurité. Réaliser un objectif de CA personnel, faire réaliser un objectif de CA vendu/facturé/encaissé à la société. Organisation des Foires et Salons des Côtes d'Armor

#### **2009-2011**

Animateurs des ventes TECHNITOIT SAINT-BRIEUC Manager les équipes commerciales, formation, recrutement, respecter et faire respecter les objectifs de CA. Participation à la Foire de Paris.

#### **2008-2009**

VRPTECHNITOIT SAINT-BRIEUC Création d'une nouvelle agence Participations aux Foires et Salons du grand ouest (Saint-Brieuc, Rennes, Caen...).

#### **2008**

VRP TECHNITOIT RENNES Prospection porte-à-porte, phoning, GMS. Vente à domicile de prestations de rénovation de l'habitat (toiture, façade, isolation, ventilation, traitement de bois, menuiserie...), financement, suivi de chantier, encaissement. Participation à la Foire de Saint-Brieuc

#### **2006-2008**

Vendeur prêt-à-porter en alternance

#### **2003-2008**

Divers jobs d'été et missions intérim : usines agroalimentaires à Montauban-de-Bretagne (Entremont, Coop du Garun).

## Atouts et compétences

---

Suivi et prospection clients, commercialisation des produits, prise des commandes et gestion du SAV.

Gestion des litiges

Développement portefeuille

Réalisation des objectifs (Expert)