

Aliénor B. - Née

--

3 ans d'expérience

Réf : 1705181432

Ingenieur d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans l'Ingénierie.

Formations

2010 - 2015 MASTER STRATEGIE DE MARQUE ET INNOVATION - IDRAC Business School

2014 ECHANGE UNIVERSITAIRE - Shanghai University of International Business, Chine

2012 ECHANGE UNIVERSITAIRE - Cork English College, Ecole d'anglais, Irlande

Expériences professionnelles

2016-2017

COMMERCIALE- TTI Success Insights, Lyon, France Leader mondial des solutions RH en ligne + Gestion du portefeuille client : suivi des formations, réponses aux demandes entrantes, rédactions d'offres commerciales, prospection, veille + Suivi des différentes actions (webinars, emailing, événements) et reporting

2016

INGENIEUR D'AFFAIRES- Abylsen Belgium, Bruxelles, Belgique Société de conseils active dans différentes industries + Prospection: identification de lead, récolte des besoins, négociation, suivi + Recrutement : sourcing, entretiens, négociation des contrats, gestion de carrière + Gestion de projet : planification, suivi des KPIs, management

2015

CHARGE DE MARKETING - Ayming, Lyon, France Conseils en management de l'innovation, activité "subventions et partenariats + Etude stratégique de la concurrence (pôles de compétitivité, SATT...), veille + Analyse des données collectées et proposition de plan d'action

2014

CHARGE DE MARKETING - SRKK sdn bhd, Kuala Lumpur, Malaisie Revendeur de matériel informatique - Organisation de 8 événements + Génération de lead et gestion des invitations, campagnes emailing + Formalisation des supports marketing, mise à jour et déploiement des réseaux sociaux + Coordination des sessions, suivi des performances

2012-2013

RESPONSABLE COMMUNICATION - Association Shopnet, Lyon, France Création d'une association visant à certifier la qualité de la relation client des entreprises. + Communication : rédaction de communiqués de presse, publications dans différents médias (réseaux sociaux, presse, internet...), campagnes emailing + Prospection : génération de lead, développement et gestion de bases de données, recherche de sponsors, gestion de budget + Organisation d'un événement pour récompenser les meilleures relations clients

2013

ASSISTANTE MARKETING - Worldline (Groupe Atos), Lyon, France Développement du système de péage en flux libre porté par Atos et Siemens + Etude du marché et de la concurrence, enquête sur les habitudes des transporteurs, démonstration clients, Réalisation d'une brochure commerciale

2012

ASSISTANTE MARKETING ET COMMERCIALE - Officine Bertazzon S.p.A, Vidor, Italie + Participation aux appels d'offres, prospection, Enquête de satisfaction client

Langues

- Français + Anglais + Italien + Mandarin TOEIC 900/990 (2015) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- + Gestion du portefeuille client : suivi des formations, réponses aux demandes entrantes, rédactions d'offres commerciales, prospection, veille
- + Suivi des différentes actions (webinars, emailing, événements) et reporting
- + Prospection: identification de lead, récolte des besoins, négociation, suivi
- + Recrutement : sourcing, entretiens, négociation des contrats, gestion de carrière
- + Gestion de projet : planification, suivi des KPIs, management
- + Etude stratégique de la concurrence (pôles de compétitivité, SATT....), veille
- + Analyse des données collectées et proposition de plan d'action
- + Etude du marché

INFORMATIQUE

- + Pack Office, Google Analytics
- + Photoshop, Illustrator, InDesign
- + Salesforce, Sphinx, XLStat, Intellixir
- + HTML, CSS (Expert)

Centres d'intérêts

- + Sport : natation (compétitions régionales et nationales), musculation, course à pied
- + Voyages : Europe, Asie, Océanie
- + Piano pendant 10 ans