

**Julien B. - Né**  
**69430 Francheville**  
**6 ans d'expérience**  
**Réf : 1705311429**

## Responsable des ventes

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

Baccalauréat Tertiaire Actions Commerciales en 2005 - Lycée Vial à Nantes  
Préparation d'une Licence en Management et Gestion 2015 - 2017 CCI à Paris

-----

Négociateur commercial stagiaire immobilier - FNAIM en 2006 - Les 3 Rives à Angers  
Vendeur véhicules neufs et occasions stagiaire Volkswagen - Audi en 2005 à Nantes

### Expériences professionnelles

---

#### 2010-2014

ORANGE France - Manager Boutique Premier vendeur France métropole en chiffre d'affaires sur 2010 , 2012 et 2014 Analyse concurrentielle, développement et fidélisation du parc - Clients Grand Public Gestion des flottes entreprises PME PMI - Orange Business Services - Expert clients pros Référent sur l'éthique - Gestion managériale et logistique - Suivi des achats Mise en place et initiatives de projets internes - Actions Marketing ponctuelles Excellence commerciale : sondages de satisfaction clients - Recherches d'améliorations Management : créer de la cohérence et convaincre l'équipe sur les axes à Développer Pilotage / Gestion des priorités et des performances commerciales individuelles

#### 2008-2010

AJILON Nantes - Responsable des Ventes Responsable secteur des ventes auprès des Hypermarchés Distributeurs Orange Développement, animation et supervision des ventes pour Orange Gand Public

### Atouts et compétences

---

VENTES / GESTION  
MANAGEMENT  
LEADERSHIP  
ORGANISATION  
WINDOWS - MAC  
PACK OFFICE (Expert)

### Centres d'intérêts

---

- GASTRONOMIE  
VOYAGES  
SPORT