

Doriane C. - Née
34110 Frontignan
3 ans d'expérience
Réf : 1706071148

Transaction, gérance et management immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Languedoc Roussillon, dans l'Immobilier.

Formations

- Juin 2013 Certification IOBSP
- 2007-2009 BTS Commerce international
- 2005-2007 Bac Science Technique de la gestion option Mercatique

Expériences professionnelles

2014-2017

Agent immobilier / Commerciale en construction maison individuelle. Home Sud Construction / les villas de Louna / Propriété privée

2012-2014

Agent immobilier / Commerciale en construction maison individuelle. Isabelle Boulay immobilier / maison Castor

Atouts et compétences

Transaction immobilière :

- Prospecter des biens immobiliers et des terrains.
- Prospecter de nouveaux clients.
- Définir les besoins d'un client, et le conseiller.
- Définir des actions de promotion

Management d'un projet immobilier :

- Définir la faisabilité et la rentabilité d'un projet.
- Prospecter et suivre l'évolution d'un marché immobilier.
- Elaborer un budget prévisionnel, établir un montage financier.
- Réaliser une procédure d'acquisition de terrain, et de bien immobilier Coordonner

Gestion de clientèle bancaire :

- Réaliser le bilan de la situation financière d'un client.
- Collecter l'ensembles des justificatifs clients.
- Réaliser une étude de faisabilité.
- Proposer des solutions de financement

GÉRANCE IMMOBILIÈRE

- Définir et planifier des travaux de rénovation et réhabilitation.
- Etudier la faisabilité technique, juridique et financière d'un projet.
- Sélectionner et piloter des fournisseurs, soustraitants et prestataire.
- Suivre et contrôler la conformité des travaux jusqu'à réception.
- Traiter des dossiers de contentieux
- Réaliser une transaction immobilière

Logiciel Immobilier EBT, Tatic'immo, Paradissimmo, Estim'immo.
Logiciel de Bureautique Excel, word, Powerpoint.
Logiciel de Création Photoshop (Expert)