

Dominique D. - Né
77515 Faremoutiers
28 ans d'expérience
Réf : 1706161254

Charge d'affaires en agencements interieurs

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux, le Batiment.

Formations

1984 - 1986 BTS Fabrication Industrielle du Mobilier option meubles
Paris 75 Ecole Boule
1983 - 1984 Diplôme de l'Ecole Boule
Paris 75 Ecole Boule
1980 - 1983 CAP d'ébénisterie (82) / BT Ameublement option ébénisterie (83)
Courbevoie 92 Lycée Technique Vauban

Expériences professionnelles

Mai 2008 – Août 2016

MCO Sarl (TPE) Villiers sur Morin 77 Chargé d'affaires / Mission accompagnement Direction Technique Gestion atelier et suivi des fabrications Elaboration avec les clients d'une réponse sur mesure Analyses techniques, normatives et financière des besoins et exigences clients Conseil sur le choix des matériaux et coloris Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse Réalisations plans et lancements en fabrication Passation et suivi des ordres d'achats Suivi des installations chez les clients Elaboration des outils d'aide à la vente, plaquettes commerciale

Avril 1988 – Mai 2008

CHAPPAZ SASU (PME) Emerainville 77 Chargé d'affaires / Auditeur interne (ISO9002) Gestion portefeuille client McDonald's Rendez-vous avec les MOA, MOE, architectes et franchisés Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse Réalisations plans et lancements en fabrication, prédéfinitions des besoins en matériaux et approvisionnements spécifiques Suivi des installations chez les clients Tarifs et développements produits Création plaquettes et documents commerciaux

Atouts et compétences

Gestion atelier et suivi des fabrications
Elaboration avec les clients d'une réponse sur mesure
Analyses techniques, normatives et financière des besoins et exigences clients
Conseil sur le choix des matériaux et coloris
Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse
Réalisations plans et lancements en fabrication
Passation et suivi des ordres d'achats
Suivi des installations chez les clients
Elaboration des outils d'aide à la vente, plaquettes commerciale
Gestion portefeuille
Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse
Réalisations plans et lancements en fabrication, prédéfinitions des besoins en matériaux et approvisionnements spécifiques
Création plaquettes et documents commerciaux

Compétences complémentaires :

Outlook, Excel, Word
Autocad
Sketchup (Expert)

Centres d'intérêts

- Lecture, cinémas