

**Dominique D. - Né**  
**77515 Faremoutiers**  
**28 ans d'expérience**  
**Réf : 1706161254**

## Charge d'affaires en agencements interieurs

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux, le Batiment.

### Formations

---

1984 - 1986 BTS Fabrication Industrielle du Mobilier option meubles  
Paris 75 Ecole Boulle  
1983 - 1984 Diplôme de l'Ecole Boulle  
Paris 75 Ecole Boulle  
1980 - 1983 CAP d'ébénisterie (82) / BT Ameublement option ébénisterie (83)  
Courbevoie 92 Lycée Technique Vauban

### Expériences professionnelles

---

#### **Mai 2008 – Août 2016**

MCO Sarl (TPE) Villiers sur Morin 77 Chargé d'affaires / Mission accompagnement Direction Technique Gestion atelier et suivi des fabrications Elaboration avec les clients d'une réponse sur mesure Analyses techniques, normatives et financière des besoins et exigences clients Conseil sur le choix des matériaux et coloris Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse Réalisations plans et lancements en fabrication Passation et suivi des ordres d'achats Suivi des installations chez les clients Elaboration des outils d'aide à la vente, plaquettes commerciale

#### **Avril 1988 – Mai 2008**

CHAPPAZ SASU (PME) Emerainville 77 Chargé d'affaires / Auditeur interne (ISO9002) Gestion portefeuille client McDonald's Rendez-vous avec les MOA, MOE, architectes et franchisés Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse Réalisations plans et lancements en fabrication, prédéfinitions des besoins en matériaux et approvisionnements spécifiques Suivi des installations chez les clients Tarifs et développements produits Création plaquettes et documents commerciaux

### Atouts et compétences

---

Gestion atelier et suivi des fabrications  
Elaboration avec les clients d'une réponse sur mesure  
Analyses techniques, normatives et financière des besoins et exigences clients  
Conseil sur le choix des matériaux et coloris  
Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse  
Réalisations plans et lancements en fabrication  
Passation et suivi des ordres d'achats  
Suivi des installations chez les clients  
Elaboration des outils d'aide à la vente, plaquettes commerciale  
Gestion portefeuille  
Devis, AR, facturations, suivi paiements, prix de revient et analyse  
Réalisations plans et lancements en fabrication, prédéfinitions des besoins en matériaux et approvisionnements spécifiques  
Création plaquettes et documents commerciaux

Compétences complémentaires :

Outlook, Excel, Word  
Autocad  
Sketchup (Expert)

## Centres d'intérêts

---

- Lecture, cinémas