

Geoffrey G. - Né le 00/06/1994
94100 Saint-maur
4 ans d'expérience
Réf : 1706220940

Technico-commercial sédentaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

DIPLOMES ET FORMATION

2015 Licence VPSE (Vente de services et produits énergétiques) en alternance
Institut Universitaire de Marne-la-vallée Paris Descartes - 77 Champs-sur-Marne

2014 BTS Technico-commercial option énergie et environnement en alternance
Lycée Maximilien Perret - 94 Alfortville

2012 : Baccalauréat STI (Sciences et technologies de l'industrie)
Option Génie énergétique Lycée Raspail - 75014 PARIS

Expériences professionnelles

D'octobre 2015 à ce jour

Technico-commercial sédentaire (sanitaire et chauffage) en contrat à durée indéterminée au sein de la société CHADAPAUX - BOBIGNY (93) négociant en plomberie, chauffage et sanitaire (B to B et B to C). Missions confiées : établissement de devis (sur logiciel AS400), conseil des clients professionnels du bâtiment, chiffrage de chantiers, enregistrement de commandes, réception clientèle, relationnel et suivi clients

De septembre 2012 à septembre 2015

Contrat d'apprentissage en alternance dans le cadre du BTS Technico-commercial puis de la licence VPSE effectués au sein de la société CHADAPAUX à Bobigny. Missions confiées : vente au comptoir, gestion de stock, conseil client, traitement des devis, divers opérations de vente, activités du commercial sédentaire, inventaire de fin d'année...

Langues

- Anglais : classe européenne Espagnol : niveau scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Maîtrise des différentes techniques de base en génie énergétique
 Lancer ou répondre aux appels d'offre pour obtenir des contrats et commandes
 Connaissance de diverses stratégies commerciales et de négociation
 Maîtrise des outils fondamentaux de la communication
LOGICIELS
 Pack Office sous Mac et PC, Internet, messageries (Expert)

Permis

B