

**Jean-pierre P. - Né**  
**27110 Cricquebeuf La Campagne**  
**30 ans d'expérience dont 10 à l'étranger**  
**Réf : 1706221840**



## Directeur centre de profit

### Objectifs

---

- Après plus de 20 ans d'expérience en tant que dirigeant d'entreprise, je souhaite m'investir pleinement dans une carrière de Directeur de centre de profit ou de chargé d'affaires en France ou en Afrique subsaharienne, et faire bénéficier mon nouvel employeur de toutes les connaissances et compétences que j'ai acquises au cours de mon cursus professionnel.

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans l'Ingénierie.

### Formations

---

Baccalauréat E  
BTS Electrotechnique  
Niveau Ingénieur CNAM en cours du soir

### Expériences professionnelles

---

#### 2014 - 2017

Côte d'Ivoire Dirigeant de JAD Energy en Côte d'Ivoire : Fourniture et Installation d'équipements solaires off-grid et d'éclairages à LED - Etudes et conseils en efficacité énergétique (financement AFD/SUNREF). - Gestion d'une équipe de 10 salariés, - Gestion administrative et commerciale, - Gestion des importations et de la logistique (incoterms, transport intérieur, stocks) - Etudes et réalisation de mini-centrales photovoltaïques, - Supervisions des installations.

#### 2012 – 2014

Rouen (76) Responsable développement commercial services secteur nord France chez AEG Power Solutions - Equipements d'énergie électrique de secours.

#### 1992 – 2012

Rouen (76) Dirigeant de la société ATEM Energy à Rouen (76) : Fourniture, Installation et Maintenance d'équipements électriques et de mini-centrales solaires jusqu'à 100KWc. - Nombreux contrats de service obtenus avec EXXONMOBIL, TOTAL, GDF, BOUYGUES ES, MINISTERE DES FINANCES, etc. Contrat de fourniture de batteries industrielles avec SONELGAZ en Algérie en 2010 (650 000 €). - Mise en place et application de la certification MASE (Manuel d'Amélioration SSE des Entreprises) au sein de la société. - Gestion des achats, négociation commerciale avec les fournisseurs et les clients. Gestion et organisation des équipes d'installation. - Avril 2007 : création de l'activité Energie Solaire photovoltaïque spécialisée dans la fourniture clés en main de systèmes solaires ongrid de 3KWc à 100KWc. Exportation vers l'Afrique de kits solaires autonomes.

#### 1985 – 1992

Louviers (27) Service Manager de la filiale française basée à Louviers (27) du groupe suédois SAB NIFE, fabricant de batteries NiCd industrielles et d'équipements d'énergie électrique de secours. - Gestion des sous-traitants nationaux et des bureaux de maintenance internationaux. - Nombreuses missions à l'étranger (Indonésie, Singapour, Moyen Orient, Afrique et Amérique du Sud).

## **1979 - 1985**

Technicien de plateforme d'essais à la société MEP basée à Louviers, matériels de conversion d'énergie (onduleurs, ASI, redresseurs et batteries)

## **Langues**

---

- Français - Anglais intermédiaire parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

- Expert en Conversion d'énergie, en Efficacité énergétique et en Energie solaire photovoltaïque,
- Très bonne connaissance du milieu industriel français, du marché de l'énergie solaire en France et en Afrique.
- Maîtrise du management et de la gestion de projets,
- Anglais intermédiaire,
- Gestion des investissements techniques et des achats aux fournisseurs,
- Management d'équipes de maintenance et d'installation d'équipements électriques et solaires,
- Rédaction de business plans, rapports d'activité et proposition de solutions,
- Maîtrise du logiciel de calcul RETScreen (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Bricolage - Jardinage - Randonnées - Internet - Voyages