

**Filipe M. - Né**  
**91700 Ste Genevieve Des Bois**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 1707120910**

## **Gérant en entreprise commerciale**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

2010  
Formation en suivi de projets, pose et installation en menuiserie, métallerie (Portugal)  
1990-1993  
Bac professionnel Gestion Informatique et Réseau

### **Expériences professionnelles**

---

#### **Depuis le 27/12/12 à ce jour**

Société FJM INOX Eurl, Paris 8ème Gérant Commerce, fourniture et pose d'escaliers, garde-corps, structures métalliques et verre et autres travaux de menuiserie et serrurerie (clients particuliers et professionnels)  
Prospection, communication, négociation, relationnel clients et fournisseurs, approvisionnement, suivi technique, logistique et après-vente Gestion globale de l'entreprise

#### **2010-2012**

Auto-entrepreneur Commerce, fourniture et pose d'escaliers, garde-corps, structures métalliques et verre et autres travaux de menuiserie et serrurerie Prospection clients, négociation, relationnel fournisseurs, approvisionnement, suivi après vente Gestion administrative de l'activité

#### **2008-2010**

Sté CARGLASS, Courbevoie Animateur commercial

#### **Janvier - Juin 2007**

NOBILAS - PAVELLECC, Morsang-sur-Orge Chargé de projets (clients particuliers)

#### **2003-2006**

DCV Lda, Leiria, Portugal (Menuiserie métalliques) Technicien spécialisé (section soudure) Installation d'escaliers, garde-corps et structures

#### **1998-2004**

Sté FILAV, Leiria, Portugal Gérant d'entreprise (confection et décoration d'intérieur) Prospection, négociation, relationnel clients et fournisseurs, approvisionnement, suivi après vente Recherche de nouveaux marchés et nouvelles tendances Gestion administrative de l'activité

#### **1993-1997**

MODA 3 CONFECOES, Leiria, Portugal (Usine, confection textile) Responsable du département confection Analyse des besoins, Gestion et suivi des approvisionnements, négociation achat, relationnel fournisseurs, organisation des préparations des commandes, suivi logistique et des litiges Encadrement de l'équipe, gestion des compétences

### **Langues**

---

- Bilingue Français/portugais - Anglais, courant - Espagnol, bonnes notions parlé: scolaire / écrit: notions

## **Atouts et compétences**

---

Prospection, communication, négociation, relationnel clients et fournisseurs, approvisionnement, suivi technique, logistique et après-vente

Gestion globale de l'entreprise

Informatique et outils de communication

Microsoft Office, Powerpoint, logiciel de gestion d'entreprise et de fichiers CIEL, création et développement sites

Web (Expert)

## **Centres d'intérêts**

---

- Vélo, moto sur circuit et route

Sports automobiles

Membre d'un club de voitures Youngtimers, Mécanique automobile