

Gaye C. - Né le 09/00/1991
77100 Meaux
2 ans d'expérience
Réf : 1708030849

Management opérationnel

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans l'Administration et juridique, les Services Commerciaux.

Formations

2015/2017 Master professionnel / Manager d'entreprise ou de centre de profit
Titre certifié niveau I RNCP / IFAG PARIS 75 (EN COURS)
2013/2014 Licence responsable manager de la distribution
Licence professionnelle / UTEC Meaux 77 (DIPLoMÉ)
2011/2013 Brevet de technicien supérieur Hôtellerie Restauration
Lycée Montaleau 94 (DIPLoMÉ)
2010/2011 Mention complémentaire employé barman
Lycée Montaleau 94 (DIPLoMÉ)
2008/2010 Baccalauréat professionnel Hôtellerie Restauration
Lycée Le Gué A Tresmes 77 (DIPLoMÉ)
2006/2008 B.E.P Hôtellerie Restauration
Lycée Le Gué A Tresmes 77 (DIPLoMÉ)

Expériences professionnelles

Depuis 2015

Assistant de Direction en alternance / DEL ARTE • Etude de la concurrence • Responsable de l'activité commercial • Gestion des appels d'offres, Prospection • Encadrement du personnel (plannings, recrutement...) • Gestion des commandes • Création des outils marketing (street marketing, prospectus...) • Gestion des relations avec le back office • Analyse des tableaux de bord et des budgets prévisionnels • Benchmark et recommandations stratégiques • Conduite et préparation de réunions

2013-2014

Assistant de Direction en alternance / ELIOR • Recherche sur SAP - Création de script • Conduite et préparation de réunions d'audit : Réunion d'ouverture/Fermeture - Entretien individuel et compte rendu d'entretien • Aide à la rédaction d'un rapport d'audit - Plan de mission - Proposition de préconisations et d'améliorations • Recherche documentaire / Rédaction d'une note sur la fraude • Gestion des appels d'offres, Prospection • Encadrement du personnel (plannings, recrutement...) • Analyse des tableaux de bord et gestion des commandes • Chargé de projet du renouvellement de la cafétéria

Langues

- Anglais (Avancé) / Espagnol (Bon niveau) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Etude de la concurrence
- Responsable de l'activité commercial
- Gestion des appels d'offres, Prospection
- Encadrement du personnel (plannings, recrutement...)
- Gestion des commandes

- Création des outils marketing (street marketing, prospectus...)
- Gestion des relations avec le back office
- Analyse des tableaux de bord et des budgets prévisionnels
- Benchmark et recommandations stratégiques
- Conduite et préparation de réunions
- Recherche sur SAP - Création de script
- Conduite et préparation de réunions d'audit : Réunion d'ouverture/Fermeture - Entretien individuel et compte rendu d'entretien
- Aide à la rédaction d'un rapport d'audit - Plan de mission - Proposition de préconisations et d'améliorations
- Recherche documentaire / Rédaction d'une note sur la fraude
- Gestion des appels d'offres, Prospection
- Encadrement du personnel (plannings, recrutement...)
- Analyse des tableaux de bord et gestion des commandes
- Chargé de projet du renouvellement de la cafétéria

Informatique : Word, Excel, PPT, Visio, TC POST, SAP, Project, Access, Photoshop, Micros (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Cinéma : Thrillers, Comédies dramatiques, Documentaires

Sortie/ Spectacle : Exposition éphémère, one man show, hypnose, Comédie musicale

Voyage : Mauritanie, Maroc, Angleterre, Espagne

Sports : Tennis (compétition professionnelle), Football