

Alexandre S. - Né le 05/08/1974
95300 Pontoise
15 ans d'expérience
Réf : 1708150613

Responsable logistique

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans le Transport et Manutention, les Services Commerciaux.

Formations

Février 2014 Université Du Littoral Côte D'Opale - Calais (62)
Préparation d'une VAE (Validation des Acquis de L'Expérience).
Licence Professionnelle Logistique

Juin à Accueil Performance - St Germain En Laye (78)
Septembre 2007 Formation de 3 modules en Langue Anglaise
1 Module= durée 1 mois (4h de cours /jour) Niveau faux débutant à Intermédiaire

1995 - 1997 Centre de Formation AFT - IFTIM - Gennevilliers (92)
BAC Professionnel Logistique

1993 - 1995 Centre de Formation AFT - IFTIM - Gennevilliers (92)
C.A.P. Magasinage et Messagerie
B.E.P. Distribution et Magasinage

Expériences professionnelles

Avril 2014 à Mai 2015

RESSOURCES LOGISTIQUES MANAGEMENT Louvres (95) - Responsable Logistique : - Piloter le déroulement des flux logistiques d'un entrepôt (3000 M²). - Animation et encadrement de 5 magasiniers. - Anticiper les besoins en stockage et optimiser l'utilisation des zones de stockage. - Définir, veiller à la bonne intégration des divers fichiers dans le WMS de la société. - Suivi des commandes clients préparation et planification des livraisons. - Suivi de l'acheminement des marchandises. - Organiser et gérer les inventaires. - Elaboration administrative et technique des dossiers d'appels d'offres. - Négociation des tarifs avec les prestataires de transport. - Reporting de facturation par clients et par mois. - Veiller au bon fonctionnement des installations et équipements ; organiser l'entretien, la remise en état et réparations courantes.

Octobre 2008 à Avril 2014

CEVA Logistics Tremblay En France (93) - Exploitant Logistique : - Coordination et suivi des opérations Logistiques de différents clients (entrepôt de 4300 M²). - Management d'une équipe de préparateurs de commandes (6 à 15 personnes). - Optimiser les capacités de stockage et piloter les stocks physiques. - Garantir les inventaires : organiser et effectuer les inventaires. - Proposer des actions d'améliorations. - Participation à la mise en place et au pilotage d'un Milk-run. - Relation clientèle pour les aspects administratifs, transports et logistiques. - Gérer les litiges (Client/Fournisseur). - Offre tarifaire pour opérations Logistiques et Transports. - La négociation et contrôle des fournisseurs (transporteur routier messenger ou affrètement). - Facturation et Contrôle de la rentabilité des dossiers. - Key User du logiciel DLX (WMS).

Février 2008 à Octobre 2008

DISTRIBUTION SANITAIRE CHAUFFAGE Bobigny (93) (Groupe SAINT-GOBAIN) - Approvisionneur : - Gestion des stocks d'un site (3 agences) - Participation à l'atteinte des objectifs des agences (bonne qualité et quantité

des stocks, suivi du nombre de jours de rotation et des ruptures des stocks). - Relations avec le réseau d'agences. - Mise à jour des plans de stock. - Mise en place d'un plan vente. - Calcul des besoins par rapport à un plan de stock établi. - Aide au déstockage des stocks pénalisants et les surstocks. - Prises de commandes spéciales et contremarques. - Passation des commandes, contrôle, suivi et relances auprès des fournisseurs

Février 1999 à Avril 2007

VERDER France Eragny sur Oise (95) - Double mission de Chargé de Logistique / Responsable du magasin et de Technico-commercial sur la gamme de produit Mucon (Vannes à Diaphragme). - Chargé Logistique : - Gestion des stocks et de leurs flux dans un souci de réduction des coûts. - Approvisionnement et achat du matériel auprès des fournisseurs. - La réception et le contrôle des commandes, la saisie des réceptions. - Organisation des inventaires du stock. - Optimisation des délais et en garantissant la sécurité des produits et marchandises. - Recherche de solutions transport et partenaires adéquates (messagerie, affrètement, export, import). - Gestion des relations commerciales avec les partenaires transport, suivi opérationnel. - Mise en place de reporting et contrôle facturation. - Suivi de la qualité des transporteurs, suivi des relations prestataires, gestion des avis souffrances. - Technico-commercial sédentaire : - Commercialisation d'une gamme de produits techniques (Vannes à Diaphragme) auprès des sociétés des secteurs d'activités de la chimie, de la pharmacie, et de l'agroalimentaire. - Prospection téléphonique. - Gestion des clients existants dans un objectif de fidélisation et de développement du CA. - Etudes techniques, rédaction des devis, relance clients/ fournisseurs, suivi du matériel commandé. - Prise en charge des commandes, saisie et édition des bons de livraison et factures. - Responsable du SAV (appareils de Laboratoire, pompes industrielles).

Langues

- Anglais scolaire parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Responsable Logistique

- Approvisionneur

- Technico-commercial sédentaire

Informatique : Bonne connaissance de Word, Excel, Navision, Vega, AS400, DLX (Redprairie), Outil Internet (Expert)