

Fabien D. - Né
83570 Entrecasteaux
14 ans d'expérience
Réf : 1709141307

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2017 TOEIC BRIDGE ENGLISH
(220 HEURES DE FORMATION)
2012 BTS NEGOCIATION ET RELATION COMMERCIALE
(Obtenu par VAE)
1995 BACCALAUREAT LITTERAIRE
(Lycée de Brignoles)

Expériences professionnelles

2006-2017

BALITRAND NÉGOCE SPÉCIALISÉ - DISTRIBUTION SECOND OEUVRE DU BÂTIMENT - 28 POINTS DE VENTE EN PACA CHEF DES VENTES division chauffage sanitaire plomberie 83-13-84 (Chiffre d'affaires 12,5 ME) Management stratégique de 8 commerciaux itinérants, définition des objectifs, contrôle et évaluation, mobilisation des ressources, analyse des compétences, planification opérationnelle de l'unité de vente, prévision des risques, validation des propositions, négociation des affaires, adaptation aux fluctuations du marché, participation au diagnostic commercial de l'entreprise, recrutement et formation. RESPONSABLE COMMERCIAL GRANDS COMPTES /13-83 (Chiffre d'affaires 2,5 ME) Gestion d'un portefeuille de clients clés, travail en équipe, communication, coordination des outils commerciaux, remontées d'informations tarifaires, négociation, respect des méthodes, appels d'offre, capacité d'expertise, force de propositions ATTACHE TECHNICO COMMERCIAL, STATUT VRP secteur de Brignoles (Chiffre d'affaires 3 ME) Développement du chiffre d'affaire, conseils techniques, prospection, fidélisation portefeuille clients existants, propositions, devis, négociation fournisseurs, formations produits et techniques de vente.

2003-2005

COMMERCIAL SEDENTAIRE dans la société FRANS BONHOMME à Brignoles Réception téléphonique, gestion des commandes et des stocks, assistant de l'attaché technico-commercial

2002-2003

CONSEILLER IMMOBILIER dans le réseau national LAFORET à Brignoles Relations clientèle nationale et étrangère, mandats, estimations, transactions. TECHNICIEN SECURITE INCENDIE chez AZUR PROTECTION A GRASSE(06)

Atouts et compétences

MANAGEMENT UNITE COMMERCIALE
RECRUTEMENT ET FORMATION
GESTION COMMERCIALE B2B ET B2C
NEGOCIATION CLIENTS/FOURNISSEURS
CONNAISSANCES TECHNIQUES (CLIMATISATION, POMPE A CHALEUR, ENERGIE SOLAIRE ET THERMODYNAMIQUE, SECURITE INCENDIE, COURANT FAIBLE, ECS ET CHAUFFAGE COLLECTIF, SANITAIRE, PLOMBERIE) (Expert)

Centres d'intérêts

- PASSIONNE DE LECTURE,
RANDONNEE, PECHE EN RIVIERE