

**Naïma L. - Né**  
**59640 Dunkerque**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 1709201509**

## **Technico-commerciale**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Nord Pas de Calais, dans les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

2013 - Economiste concepteur de projet  
2009 - Licence pro management des organisations, gestion de PME PMI  
2008 - BTS assistant de gestion PME PMI

### **Expériences professionnelles**

---

#### **12/2016 - à ce jour**

Attachée Technico-Commerciale RESEAU PRO - BOIS ET MATERIAUX - HOYMILLE - Développement commercial (fidélisation de clients, rédaction des devis, suivi, négociation) - Conseil technique (choix des matériaux, variantes)

#### **06/2016 – 12/2016**

Assistante bureau d'études CESBRON TP - CALAIS - Réponse aux appels d'offres (analyse du besoin du client, consultations, rédaction des devis, rédaction du mémoire technique, dossier administratif) - Suivi des clients (accords cadres) - Conduite de travaux (Préparation de chantier, sélection de fournisseurs, commandes matériaux, suivi financier du chantier)

#### **12/2011 – 05/2016**

Gérante SARL LITTORAL TOITURE SERVICES - DUNKERQUE - Conduite de chantier (Préparation de chantier, sélection de fournisseurs et de sous-traitants, commandes matériaux, gestion des ressources humaines, planification, suivi financier du chantier) - Développement commercial (fidélisation de clients, rédaction des devis, suivi, négociation) - Réponse aux appels d'offres (analyse du CCTP, consultations, rédaction des devis, rédaction du mémoire technique, dossier administratif) - Gestion des ressources humaines (recrutement, suivi de présence, animation des équipes, formation, évolution de carrière) - Gestion administrative (rédaction de contrats, rédaction de courriers, suivi des litiges)

#### **10/2006 – 11/2011**

Assistante de gestion SARL LITTORAL TOITURE SERVICES - DUNKERQUE - Gestion administrative du personnel - Réponse aux appels d'offres - Rédaction des devis pour clients particuliers - Gestion des chantier de désamiantage (Rédaction PRCA) - Suivi de travaux avec compte rendu

### **Atouts et compétences**

---

- Développement du portefeuille clients
- Négociation auprès des clients
- Maîtrise des techniques de vente
- Élaboration d'une politique commerciale
- Maîtrises des techniques du bâtiment (Expert)