

Alain B. - Né
69100 Villeurbanne
30 ans d'expérience
Réf : 1710120628

Conducteur de travaux tce second oeuvre

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans le Bâtiment, le Génie Civil et Travaux Publics.

Formations

- 2016 : Formapelec : formation HABEL 340 : BR-BC-B2(V)-B2(V)essai-H0(V)
- 2006/2007 : AFPA : diplômes niveau V en électricité, plomberie, carrelage, plâtrerie / peinture et petite maçonnerie.
- 1987 : IPRA à Roubaix : diplôme Force de Vente
- 1986 : IUT de Béthune : DUT Génie Mécanique & Productique

Expériences professionnelles

Avril-Aout 2017

Conducteur de travaux indépendant, Ambérieu (01) - Contexte : Rénovation et la transformation d'une maison en deux appartements de 70 m2 - Domaines d'expertise: Management, Organisation, Planification et suivi en Electricité, Plomberie, Carrelage, Plâtrerie,... - Missions : Relations client, fournisseurs et les intervenants. Appui technique sur le chantier. Approvisionnements, organisation, coordination et contrôle des intervenants jusqu'à réception des travaux.

2016-2017

Chargé d'affaires / Conducteur de travaux, SAS Multisimo, Genay (69) - Contexte : PME de 6 personnes spécialisée dans le nettoyage des locaux et les travaux de rénovation immobilière pour des régies, syndicats,... - Domaines d'expertise: Commercial, Management, Organisation, Planification et suivi en Nettoyage, Electricité, Plomberie, Carrelage, Plâtrerie, Peinture,... - Missions : Etude technique des projets, réalisation des métrés et des devis, approvisionnement chantiers, coordination, suivi et réception des travaux. Relations clients, fournisseurs et sous traitants. Planning et encadrement des trois techniciens,...

Juin 2016

Plombier pour HG Renov et Hervé Thermique, Intérim, Lyon (69) - Contexte : Chantier de rénovation d'un appartement en appui d'un artisan (HG Renov) et chantier de construction d'un bâtiment neuf dans le tertiaire (Hervé Thermique) - Domaine d'expertise: Plomberie sanitaire - Missions : Implantation de réseaux EF/EC en multicouches, évacuations pvc, pose et raccordement de sanitaires,...

2007-2016

Gérant de SAS ABRS, Cailloux sur Fontaines (69) - Contexte : Création et développement d'une société (1 salarié) spécialisée en rénovation immobilière TCE second oeuvre pour des particuliers. - Domaines d'expertise: Gestion, Commercial, Management, Organisation, Planification et mise en oeuvre en Electricité (rénovation complète d'installations), Plomberie (rénovation de salles de bains, de cuisines), Carrelage (faïence murale, mosaïque sur douche à l'italienne,...), Plâtrerie (isolation, doublage, pose de cloisons, faux plafonds,...), Peinture,... - Missions : Gestion de l'entreprise, du personnel et des fournisseurs. Relation clients. Etude technique des projets, réalisation des métrés et des devis, négociation, approvisionnement chantiers, coordination, réalisation, suivi et réception des travaux

2000-2006

Chef des Ventes Grands Comptes, TNT Express France, Mions (69) - Contexte : Société Internationale de

Transport Express (3000 personnes en France) ; Secteur Rhône-Alpes. - Domaines d'expertise: Gestion, Commercial, Management - Missions : Gestion administrative et commerciale d'une équipe de 6 commerciaux grands comptes B to B. Recrutement, formation, participation aux objectifs, mise en place de plans d'actions, négociation des accords cadres, reporting, accompagnements clientèle. Interface fonctionnelle entre l'administration des ventes et les opérations. Interface commerciale entre les différentes Business Unit internationales.

1991-2000

Chef des Ventes Fac Similé Canon, Wasquehal (59) - Contexte : Filiale régionale de Canon France spécialisée dans la distribution des produits bureautiques sur le Nord / Pas de Calais. - Domaines d'expertise: Gestion, Commercial, Management - Missions : Gestion administrative et commerciale d'une équipe de 8 commerciaux B to B. Recrutement, formation, participation aux objectifs, mise en place de plans d'actions, négociation des accords cadres, reporting, accompagnements clientèle. Interface fonctionnelle entre l'administration des ventes et le service après vente.

1989-1991

Responsable d'agence Fac Similé Canon, Wasquehal (59)

1987-1989

Ingénieur Commercial Fac Similé Canon, Wasquehal (59)

Atouts et compétences

- Conducteur de Travaux TCE Second Oeuvre : Management équipes, Organisation, suivi et réception chantiers, Relation clients/fournisseurs
- Chargé d'affaires
- Plombier
- Gérant
- Chef des Ventes Grands Comptes
- Responsable d'agence
- Ingénieur Commercial
- Maîtrise des outils informatiques (Pack Office) et de logiciel de devis et facturation (EBP) (Expert)

Permis

A et B

Centres d'intérêts

- Moto, danses latines, cinéma, bénévolat