

Ismael M. - Né
34990 Juvignac
17 ans d'expérience
Réf : 1710271057

Conducteur de marchandises

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Languedoc Roussillon, dans le Bâtiment.

Formations

2017 : Titre Professionnel de Conducteur de Marchandises, ECF BOUSCAREN (Lunel Viel)
1999 à 2001 : B.T.S Force de Vente en alternance au sein de l'école ESARC-CEFIRE
1998 à 1999 : Baccalauréat série Sciences Economiques et Sociales (lycée Joffre, Montpellier)

Expériences professionnelles

2017

ECF BOUSCAREN, formation et obtention du Titre Professionnel de Conducteur de Marchandises (Permis C, FIMO, ADR), suivi de 3 semaines de stage chez NICOLLIN au Service Déchetteries à Montpellier.

2016

TELEPERFORMANCE, Conseiller Clientèle à distance dans le secteur de la téléphonie mobile et d'Internet avec une spécialité en recouvrement (cdd)

2012-2015

CONCEPT LOFT, Commerçant, Montpellier centre ville (non salarié) Prêt à Porter, marque FREESOUL, créateur et gérant de toute l'activité

2009-2012

LA MEDICALE, Commercial en Assurances, secteur Hérault Est (cdi) Prospection téléphonique et terrain auprès des professionnels de santé (médicaux et paramédicaux), suivi et conclusion de ventes de contrats IARD et contrats VIE

2005-2007

EPSILOG , Télévendeur, progiciel VEGA (cdi) Prospection téléphonique auprès des professionnels de santé, suivi et conclusion de ventes, salons et congrès spécialisés

2004-2005

ADHERSIS, Attaché commercial, logiciel BACKUPIA (cdi) Prospection téléphonique et terrain auprès des professionnels, suivi et conclusion de ventes de contrats de location sur 48 mois, fidélisation clientèle et parrainages

2003

MONTPELLIER IMMOBILIER, Agent commercial (non salarié) Prospection téléphonique et terrain auprès des particuliers, estimations de biens, permanences agence, prise de mandats, ventes de biens divers

2001-2003

DELL COMPUTER (missions d'intérim) Opérateur Web Online Saisie des commandes passées par internet, vérification technique des configurations. Conseiller clientèle//Switch Réceptions d'appels de France et d'Espagne, renseignements sur les commandes et règlement de litiges (oublis ou erreurs dans les commandes, etc...)

1999-2001

ADISCO BLANC, Vendeur/Livreur, hygiène professionnelle (cdd) Prospection téléphonique et terrain auprès des professionnels : restaurateurs, entreprises diverses et collectivités locales, relance phoning de proposition devis, livraisons de commandes, suivi et fidélisation clientèle (contrat en alternance, préparation au BTS)

Atouts et compétences

Organisation de tournées, livraisons de matériel

Contrôler l'état de fonctionnement du véhicule Vérifier la présence et la conformité des documents de bord et de transport

Sensibilisation à l'éco-conduite, au respect de la réglementation routière en vigueur (Expert)

Permis

B et C