

**Cédric F. - Né**  
**69270 Couzon Au Mont D'or**  
**14 ans d'expérience**  
**Réf : 1710301358**

## **Conducteur de travaux**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans l'Electricité et maintenance, les Services Commerciaux.

### **Formations**

---

2013 Titre niveau 5 électricien AFPA  
2003 IUP Science de Gestion  
Spécialisation : Commerce International  
1998 Bac S avec mention

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2013-2016**

ABMO électricité générale Poste : Directeur d'une Eurl artisanale Missions : - Démarchage de prospect et négociation clients - Création de solutions technique en fonction des besoins clients et mise en place - Gestion et suivi de chantier tout corps d'état - Suivi du compte d'exploitation et mise en place d'action en fonction - Négociation avec les fournisseurs. Résultats : Forte augmentation du chiffre d'affaire depuis la création, mise en place de partenariat avec des apporteurs d'affaires

#### **2007-2012**

INTERNITY - Magasins de téléphonie mobile, multimédia Poste : Responsable de magasin et assistant du DR sur Lyon Missions : - Ouverture de 3 nouveaux magasins et recrutements, - Réorganisation du SAV - Gestion de situations délicates sur les différents magasins de la région lyonnaise, - Responsable de magasin. Résultats : Aide au redressement de magasins de la plaque (recouvrement de contrats, contrôle des fraudes...).

#### **2006-2007**

INTERNITY - Magasins de téléphonie mobile, multimédia Poste : Responsable de 1 puis de 2 de magasins Missions : - Management d'une équipe de 5 collaborateurs, - Suivi et fidélisation de clients - Négociation de contrats avec les fournisseurs, - Vente aux clients, - Formation de vendeurs, Résultats : Croissance Moyenne du résultat opérationnel de 13% par an.

#### **2004-2006**

AUCHAN - Caluire Poste : Chef de rayon (chaussure et habillement homme) Missions : - Management d'une équipe de 5 collaborateurs, - Négociation avec les fournisseurs, - Gestion des stocks et du compte d'exploitation, - Mise en place d'actions commerciales innovantes. Résultats : Passage du rayon de la 10ème à la 6ème place sur les 137 magasins français en Cash Flow.

#### **2003-2004**

HAUSSMAN FINANCE - Lyon Poste : Gestionnaire fiscal (départements 69, 01, 42) Missions : - Vente de logements en défiscalisation sur le Rhône, - Suivi et prospection de clients. Résultats : Vente de 6 logements en loi Robien en 6 mois.

#### **2002-2003**

GL EVENTS - Lyon (Location de matériels pour l'événementiel) PLASTHOM - Lyon (Industrie de fabrication de pièces plastique injecté ou thermoformé) Postes : Assistant Marketing et commercial (stages longue durée) Missions : - Réponses à des appels d'offres, - Conception du catalogue produit, - Participation à la création d'un

service marketing, - Etudes de marché qualitatives et quantitatives. Résultats : Obtention d'un appel d'offre pour un stand d'une valeur de 200 000€ Obtention de contrat avec Alcatel Défense.

## Langues

---

- Anglais : Compréhension aisée d'une conversation de la vie courante, d'un texte parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

- Démarchage de prospect et négociation clients
- Création de solutions technique en fonction des besoins clients et mise en place
- Gestion et suivi de chantier tout corps d'état
- Suivi du compte d'exploitation et mise en place d'action en fonction
- Négociation avec les fournisseurs.
- Management d'une équipe
- Gestion des stocks et du compte d'exploitation,
- Mise en place d'actions commerciales innovantes.
- Réponses à des appels d'offres,
- Conception du catalogue produit,
- Participation à la création d'un service marketing,
- Etudes de marché qualitatives et quantitatives. (Expert)

## Permis

---

A et B

## Centres d'intérêts

---

- Parachutisme civil (Brevet B), Volley Ball, pratique régulière du snowboard, cinéma