

Thomas U. - Né le 06/09/1987
67380 Lingolsheim
8 ans d'expérience
Réf : 1711061153

Commercial sédentaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Alsace, dans les Services Commerciaux.

Formations

2008 : obtention du BTS Management des Unités Commerciales

2006 : obtention du Bac Sciences Techniques et Tertiaires

Expériences professionnelles

Novembre 2016, actuellement en poste

Commercial sédentaire Grands Comptes chez Arcelor Mittal (en charge des 35 plus gros clients de l'entreprise)

Avril-Novembre 2016

ABISCO Téléprospecteur auprès d'un vaste panel de professionnels sur une gamme de 17,000 références en EPI (Équipement de Protection Individuelle). - Prospection téléphonique uniquement sur un fichier existant et recherche de nouveaux prospects sur internet (societe.com, viadeo etc..) - Détection de projet et suivi des devis jusqu'à la prise de commande du client

2013-2016

ASTELOS Commercial sédentaire et terrain auprès des professionnels de la santé (ehpad et hopitaux) sur une gamme de 15,000 références : - Prospection par téléphone des groupements d'ehpads privées et publics. - Prise en charge téléphonique des demandes entrantes (devis, appels d'offres, commandes, et suivi du dossier jusqu'à la facturation du client). - Visite sur le terrain des clients et prospects sur toute la France. - Mis en place de newsletters et relance du fichier des cliqueurs et ouvreurs suite à l'envoi de ces newsletters

2010-2013

BROSSETTE TC Technico-commercial sédentaire auprès des professionnels du bâtiment et de l'industrie au service canalisation : - Mise en place de marché spécifique pour les appels d'offres publics et les gros contrats, avec suivi toute l'année et réactualisation des conditions tarifaires. - Achat, négociation et relance des différents fournisseurs qui tiennent en stock les produits non disponible chez BROSSETTE TC. - Répondre aux offres des clients par les différents moyens de communication (fax,e-mail,téléphone). - Relance des dossiers importants (plus de 5000 euros) et négociation qui en découle.

2008-2010

Euro Télé Services Conseiller client et télé recouvreur : - Appel sortant aux clients NRJ Mobile dans le cadre du recouvrement de leurs créances en utilisant divers modes de paiement (CB,chèque ou représentation de prélèvement) et relance. - Appel entrant des conseillers bancaires Crédit Mutuel ou CIC pour des souscriptions ou des fidélisations à leurs clients ou prospects

Langues

- Anglais (moyen) - Allemand (notions) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

COMMERCIAL SEDENTAIRE

Maîtrise des logiciels de bureautique : Excel, Access, Word, PowerPoint, SAP, AS400 (Expert)