

**Gilles F. - Né**  
**77700 Magny-le Hongre**  
**31 ans d'expérience**  
**Réf : 1711080506**

## **Chef des ventes**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

### **Expériences professionnelles**

---

#### **2015 à ce jour**

Agent Commercial représentant 3 sociétés un distributeur de produit Jardin motorisé, un grossiste produit entretien, 1 fabricants de peinture, Région Ile de France. Référencement, expert merchandising, établissement des collections (marketing pour la peinture), prospection du réseau motoculture, jardineries, grossistes peintures, négoce, quincailleries indépendantes ainsi que le suivi commercial des gammes en GSB/GSS/GSA.

#### **2013-2014**

MTD équipement motorisé Jardin extérieur région Ile de France, nord et est. Animation et management des commerciaux suivi et prospection du réseau revendeur, réparateurs grossistes, négoce, groupement ainsi que le suivi des référencements en GSB/GSA/GSS/jardinerie.

#### **2011-2013**

CNCP BORDET équipement Jardin arrosage/pompes/ en charge de 42 départements. Management de la force de vente, élaboration des plans merchandising avec création bilan de performance, challenge commerciaux, suivi, prospection et référencement des centrales Régionales (TRISKALIA, Gamm vert, VM, MB, COFAQ, GEDIMAT, Tout Faire) de Bricolage, Jardin, Revendeurs, grossistes, Alimentaire (Système U, Leclerc, SCA région).

#### **2008-2011**

DOAPARK mobilier de jardin et urbain Manager et Gérant entreprise de transport. Mise en place de grossiste et suivi d'un réseau de revendeurs, vente aux collectivités, référencement centrale régional GSB et réalisation d'objectif qualitatif +33% de C.A réalisé grâce à l'animation et challenge commerciaux (tombola, bon cadeaux) sur le réseau revendeurs, grossistes.

#### **2004-2008**

Gérant d'une librairie presse papeterie Gestion et modernisation du point de vente Informatisation total du magasin + 700 passages caisse jour CA en hausse de 21% sur la période.

#### **2003-2004**

Société INPANASA (Espagne)- pâtisserie Industrielle Responsable Commercial France Référencement de la marque en centrale d'achat (Leclerc, Auchan, Système U) mise en place d'un réseau de grossiste suivi des actions des agents commerciaux développement et sélection des Produits destinés pour le marché français et création d'une gamme Bio, organisation de la logistique France C.A en hausse de 25%

#### **2001-2003**

Société CP JARDIN -Produit phyto BIO jardin grand public Chef des ventes National Management de l'équipe commerciale mise en place d'objectif qualitatif et quantitatif avec prime et évaluation des compétences de l'équipe commerciale, gestion des distributeurs grossistes organisation du logistique direct, négociation et référencement en centrale d'achat (Leroy Merlin, Castorama, Bricorama, Auchan, Cora, Leclerc Jardiland, Vilmorin, Bricomarché) lancement de nouveaux produits ceci a généré une augmentation de 21% du CA

## 1997-2001

Société JACOBY (Allemagne)-jus de fruits BIO Chef des ventes Management de l'équipe commerciale composé de V.R.P et d'agent commercial. Négociation en centrale d'achat (Intermarché, Leclerc, Auchan, Atac) marque nationale et MMD. Réalisation d'opérations d'animation sur les points de ventes augmentation du CA de 14%. Mise en place d'une logistique France pour la gestion des jus de fruits frais.

## Langues

---

- Anglais, Espagnol, Portugais parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

- \* Agent commercial en négoce bâtiments, peintures, réseau motoculture, quincailleries, Jardinerie, GSA.
- \* Responsable des ventes équipement jardin, Revendeurs, réparateurs, négoce GSB/GSS/ GSA (5 commerciaux)
- \* Chef des ventes région Produit équipement jardin arrosage Revendeurs GSB/GSS/GSA (5 commerciaux)
- \* Responsable commercial Société DOA Turquie Matériel urbain de parcs et Jardins air de jeux GSB/GSS/GSA
- \* Responsable d'un magasin librairie presse papeterie (0.9 M€ de CA/ 2 vendeuses)
- \* Responsable commercial dans une PME pâtisserie industrielle et Bio (12 M€ de CA / 8 agents)
- \* Chef des ventes dans une PME de produit jardin phyto BIO jardin (6.8M€ de CA / 9 commerciaux)

Pratique des logiciels Excel, Word, PowerPoint (Expert)

## Permis

---

A, B, EB, C

## Centres d'intérêts

---

- Cuisine, Badminton