

François D. - Né
34370 Maraussan
13 ans d'expérience
Réf : 1711271619

Manager commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Languedoc Roussillon, dans les Services Commerciaux.

Formations

2000-2002 | BTS Action et communication commercial
Greta, Jean Moulin à Béziers, contrat de qualification Chez AUDE TELECOM

Expériences professionnelles

2008-2017

Dirigeant et Co fondateur de Idéale Assurance Courtage Ouverture de 2 points de ventes et un 3eme sous forme de franchise, création et fidélisation d'un portefeuille clients IARD/VIE, composé de professionnels (BtoB) environ 750 clients, et de particuliers (BtoC) environ 1250 clients, pour l'agence de Béziers que j'exploite. Pilotage de l'activité en respectant les objectifs établis dans le business plan, suivis budgétaires, gestion administrative et financière d'une SARL, CA: 114k€ (2014), 130k€ (2015) et 155k€ (2016). Négociation partenariats courtage avec inspecteur compagnie, RDV annuel au salon du courtage à Paris, ouverture de code avec Swiss life, AXA, Allianz, Suravenir (Novélia), SADA, et différents courtiers grossistes. Recrutements et formations de collaborateurs, management de 2 collaborateurs en CDI et 2 contrats de qualification

2004-2008

Responsable d'agence assurances ASSU 2000 Gestion et développement d'une agence en création et d'un portefeuille clients IARD/VIE (BtoC), gestion sinistres, impayés, négociation, développement réseau prescripteurs (BtoB). Tuteur de formation d'agents.

Atouts et compétences

Gestion et développement d'une agence en création et d'un portefeuille clients (BtoC), gestion sinistres, impayés, négociation, développement réseau prescripteurs (BtoB). Tuteur de formation d'agents
Ventes directes aux particuliers (BtoC), développement chiffre d'affaire, respect marge, prospection (physique, phoning, mailing) (Expert)