

Germano G. - Né le 04/09/1973
94310 Orly
23 ans d'expérience
Réf : 1712050940

Responsable de groupe

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

- 1995 : Niveau Brevet de Technicien Supérieur Génie Énergétique: en alternance, à Champs sur Marne 77
- 1993 : BAC Professionnel, Génie Énergétique
Option C : Lycée JACQUARD - PARIS 19e
- 1991 : CAP-BEP Électrotechnique, Lycée BACHELARD - PARIS 13e

Expériences professionnelles

Depuis Juin 2007

Responsable de Groupe Société DERICHEBOURG ENERGIE - Responsable d'un portefeuille client en contrat P2, P3, et P5 de type CVC MULTITECHNIQUE Références client en DATA : BP2I (BNP PARIBAS), EQUANT (France TELECOM) FORT DE ROSNY (Ministère de l'Intérieur), CMOS (BA 110 CREIL), EASYNET, VERIZON Référence client type TERTIAIRE MULTITECHNIQUE: BNP PARIBAS PROPERTY 30 000m², CBRE PROPERTY 180 000m² MINEFI (Ministère des Finances)35 000m² Orange 45 000M² CHAUFFERIE: BA 107 de Villacoublay 18MW, Fort de Rosny 10MW - Responsable de travaux et chiffrage CVC de proximité Travaux P6 (Remplacement de chaudières 7MW, remplacement de TAR 350KW, remplacement de PAC au R22, Groupe FROID 400KW, remplacement d'armoire autonome salle DATA en production, remplacement système de climatisation bureau Tertiaire) Assistance au Chiffrage des contrats (main d'oeuvre entreprise, sous-traitance), gestion de contrat (relationnel, technique, financière) Management : encadrement de personnel (chargé d'affaires junior, ingénieur généraliste, conducteur de travaux, chef de sites, techniciens ou sous-traitance).

2006-2007

Chargé d'Affaires Société MTO groupe TFN - Chargé d'affaire d'un portefeuille contrat P1, P2 et P3 de type CVC MULTITECHNIQUE et MULTISERVICE - Référence client type TERTIAIRE MULTITECHNIQUE et MULTISERVICE: BNP PARIBAS PROPERTY, INSEE (Ministère des Finance) 27 000m², CHANEL siège et boutiques à PARIS, NEXITY PROPERTY, ALSTOM à SAINT OUEN - Suivi de chantier et chiffrage Travaux P5 Chiffrage des contrats (main d'oeuvre entreprise, sous-traitance) Établissement des mémoires techniques répondant aux besoins clients Reporting quotidien avec les clients et être l'interface. Planification de la maintenance préventive annuelle des techniciens ou partenaires - Gestion de contrat et déploiement de système avec un service méthode la GMAO SAM, ALTEVA et CARL MASTER

2004-2006

Adjoint puis chargé d'affaires, Société COFATHEC - Technique: proposition de solutions techniques, proposition et conseil aux clients - Rédaction Rapport Mensuel suivi de reporting - Prise en compte des aspects financiers liés au coût d'exploitation - Suivi et visite de sites, rapports techniques et calcul, bilans thermiques et propositions de systèmes climatiques, compte rendu d'incident - Encadrement d'équipe : planification et suivi des prestations de maintenance, conduite de travaux de modernisation, Référence client type DATA MULTITECHNIQUE: BOUYGUES TELECOM, CEGETEL, SIRIS, COMPLETEL, FLAG, COLT Telecom

1999-2004

Adjoint au chargé d'affaires, Société SEPT (filiale COFATHEC) Transfère du secteur d'activité de la société SEPT vers l'agence COFATHEC de CACHAN Référence client type DATA-CENTER en MULTITECHNIQUE :

BOUYGUES TELECOM, CEGETEL, SIRIS, COMPLETEL, SFR

1997-1999

FRIGORISTE puis chef d'équipe, Société SEPT (ex IRCA-EXERGIE entreprise rachetée par COFATHEC) - Technicien frigoriste de maintenance, amélioration de rendement des installations - Metteur au point, travaux modification de système - Remplacement de matériel sur de la maintenance Niveau III et IV - Suivi de planification des techniciens sur les différents contrats itinérant

1995-1997

Technicien Frigoriste de maintenance et monteur en CVC Société ATCS - Technicien Frigoriste maintenance et dépannage des équipements climatiques - Réparation de groupes frigorifiques à eau glacée, détente directe, Chambre froide

Langues

- PORTUGAIS et ESPAGNOL : lu, écrit et parlé / ANGLAIS et DANOIS : quelques notion parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

- Commercial : recherche d'affaires, préparation des offres et vente d'affaires, prise en charge de nouveaux clients, relationnel clients
- Technique : élaboration et optimisation d'étude technique, supervision des études d'exécution, suivi de chantier.
- Gestion et pilotage : chiffrage prévisionnel, planning d'exécution, suivi et contrôle financier des affaires, déclenchement des recouvrements, clôture d'affaire, et réalisation de bilan financier, pilotage des collaborateurs, des partenaires, des sous-traitants, des fournisseurs et gestion de personnel.

Bureautique : Pack Office, PROGIB, SAP, LOTUS NOTE, MAC OS X

GMAO : SAM FM ; CARL MASTER, ALTEVA

Habilitation: BR-BC H1-H2V (Expert)

Permis

B et C

Centres d'intérêts

- Natation, football, cinéma