Tony R. - Né le 08/00/1993
25390 Orchamps-vennes
7 ans d'expérience
Réf : 1802020538

Attaché commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Franche Comte, dans les Services Commerciaux.

Formations

2016-2017 Ecole des Cadres et Dirigeants pour Entreprendre (ECDE), Besançon (25)
Master Business Unit (Bac+4/5) Développement Commercial en contrat de professionnalisation.
Apprentissage dans un négoce de menuiserie intérieur/ extérieur.

2015-2016 Pigier Performance Besançon, Besançon (25)
Licence Pro (Bac+3) Responsable du développement commercial en contrat de professionnalisation.
Apprentissage dans un négoce de menuiserie intérieur/ extérieur.

2012-2015 Lycée Notre Dame des Anges, Belfort (90), Obtention du Brevet de Technicien Supérieur (Bac+2) Management des Unités Commerciales en alternance.
Apprentissage dans une grande surface spécialisée dans le prêt à porter (Kiabi)

2013-2014 Lycée Notre Dame des Anges, Belfort (90), Certification Projet Voltaire

2009-2012 Lycée Edgar Faure, Morteau (25), Baccalauréat Professionnel Commerce

2010-2011 Lycée Edgar Faure, Morteau (25), Brevet d'étude Professionnel Métiers de la relation aux clients et aux usagers

Expériences professionnelles

2015-2017
Apprentissage dans un négoce de menuiserie intérieur/ extérieur en tant qu'Attaché Commercial

2012-2015
Chef de Rayon en alternance dans une grande surface spécialisée dans le prêt à porter (Kiabi) Femme, Homme, Enfant et Bébé

2011-2012
Emploi saisonnier à SARL Rigoli (Maçonnerie)

2010-2011
Emploi saisonnier à Comadur SA (Microtechnique/Horlogerie)

Langues

- Anglais : connaissances de base (lu, parlé, écrit) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

-Définition et identification des cibles commerciales

-Prospection commerciale
-Développement et suivi commercial
-Gestion de la relation client (Expert)

Centres d'intérêts

- Sportif, licencié en football