

Damien G. - Né
38230 Herbeys
17 ans d'expérience
Réf : 1802230653

Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, en Rhone Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

CAP Ouvrage électrique, GRETA (2011)

Formation Management d'équipe RANDSTAD France 2010 - thème : animer et motiver son équipe de projet

Formation Droit à la concurrence RANDSTAD France 2009 / Formation Maîtrise du recrutement APPEL MEDICAL (2006)

Brevet de technicien Supérieur Action Commerciale en Alternance, UNIVERIA. (2003-2005)

Baccalauréat Option Commerce par Correspondance, CNED (2002-2003)

CAP-BEP Vente Action Marchand, IMT (1997-1999)

Expériences professionnelles

Septembre 2017 à aujourd'hui

FITELEC / Groupe EMALÉC-SAMSIC Chargé d'affaires : Multi-technique, maintenance travaux

Février 2016 à Aout 2017

FRANCENERGIES - Electricité -CFA-CFO Chargé D'affaire CFA /CFO

Septembre 2011 à Décembre 2015

INNOV'OHM - Électricité Domotique Chef d'entreprise - 2 salariés

Novembre 2005 à Juillet 2011

APPEL MEDICAL/ PHARM'APPEL Consultant RH Secteur Commercial quart sud est

Septembre 2003 à Août 2005

EUROCAVE & KILOUTOU Gestion Point Vente, Location du matériel

Atouts et compétences

Projet réalisé : Contrats maintenances entreprises (secteur Isere + RA), suivi chantier, gestionnaire opérations multi-techniques, Contrats agences immobilières dépannages urgents, réalisations de maisons neuves (architecte JANIK) avec consuels, rénovations complètes, gestion des ERP, gestion sous traitances tout corps états.

Gestion administrative : Schéma Électrique Unifilaire, gestion d'un budget et contrôle des coûts achats fournisseurs, contrôle des payes, gestion des déclarations unique d'embauche, certificat de travail.

Qualité Respect des procédures internes et de la Norme Iso 9001 & NFC15.100, analyse rapport type socotec.

Ressources Humaines : Gestion des ressources humaines, encadrement et animation jusqu'à 30 personnes,

recrutement, gestion du planning, entretiens avec les candidats, placements CDD/CDI.

Commercial : Analyse et élaboration de propositions commerciales & devis, suivi, gestion des achats avec négociations et dérogations fournisseurs, mise en place d'actions commerciales, créations d'accords nationaux et locaux

Événementiel : Organisation et animation de soirée découverte entreprise, interventions dans les établissements scolaires, forum et prise de parole en public.

Maîtrise de l'environnement Windows, Schéma électrique & navigation internet (Expert)

Permis

A et B

Centres d'intérêts

- Karaté, golf, ski, VTT, littérature l'histoire de France & roman policier